

"PROGRAMA DE FORTALECIMIENTO PRODUCTIVO Y EMPRESARIAL PARA PUEBLOS INDÍGENAS Y COMUNIDADES NEGRAS, AFROCOLOMBIANAS, RAIZALES Y PALENQUERAS-NARP EN COLOMBIA"

Convenio Interadministrativo No. 285 de 2018 Suscrito entre la Nación – Ministerio de Comercio, Industria y Turismo y Artesanías de Colombia, S.A

PLAN DE MEJORA

Comunidad:	ARTEGUA - GUACOCHE				
Profesionales:	Desarrollo Humano:				
	Diseño y Producción:	OMAR MARTÍNEZ - NELSON RAMIREZ			
	Comercial:				

Planes de mejora definidos con la comunidad a partir del diagnostico diferencial para fomentar el fortalecimiento productivo y empresarial en toda la cadena de valor.

EJECUCIÓN						EVALUACIÓN		
Componente	Oficio/Técnica	Situaciones identificadas	Objetivo(s) (Que se quiere alcanzar)	Actividades	Encargado	Resultados	Proyecciones	
DISEÑO Y DESARROLLO DE PRODUCTOS ENFASIS RESCATE		Los productos realizados tienen diseños tradicionales con una paleta de colores estándar (colores café y rojizos) que corresponde a la tradición de la comunidad, como medio de rescate de su cultura ancestral, el desarrollo de estos productos ha tenido diseño innovadores como el dibujo de elementos representativos del corregimiento donde con los que la comunidad se siente identificada, sin embargo se necesitan talleres de acabado y diseño de producto para mejorar las técnicas utilizadas en el proceso de producción.	Fortalecer los diseño y productos elaborados por la comunidad. Fortalecer las presentaciones de identidad de la comunidad en medio del rescate de sus productos	Taller de líneas de prdocuto Taller de estandares de calidad	Asesor Diseño	Se realzaron talleres de líneas de producto para la diversificación en los productos. El taller de estándares de calidad se enfoco a la limpieza de la materia prima, la estandarización de medidas y el proceso de pintura al frio, se hizo énfasis en la identidad de la región y su entorno.	enfatizar con las artesanas la importancia de tener materia prima de optima calidad antes de iniciar cualquier proceso.	
FORTALECIMIENTO DE LOS OFICIOS Y/O		de los jarrones y tinajas. Se sugieren actividades relacionadas con el manejo de la materia prima y el moldeamiento de los productos, actualmente la comunidad		Taller de pintura Taller de estandarización de medidas	Asesor Diseño	Se realizó taller de pintura donde se escogieron a los artesanos con más más aaptitudes para que realicen el proceso de delineado de las piezas. Se estandarizaron las medidas mediante el uso de moldes de icopor, que al tiempo reduce el tiempo de produccción.	Que las artesanas apliquen las paletas de colores según los parámetros indicados.	
TÉCNICAS ARTESANALES		Bajo nivel productivo por el proceso de quemado de las piezas	Fortalecer las tecnicas y usos de herramientas para el proceso productivo.	Taller de pintura Taller de estandarización de medidas	Asesor Diseño	Se fortaleció el proceso de quemado de las piezas mediante la elaboración de un horno artesanal, lo que redujo de manera conciderable los tiempos de producción al igual que elevaba la calidad del producto.	Enfatizar que el tiempode quema sea lo suficientemente largo, para que los productos tomen la consistencia necesaria y no se desmoronen al momento de sacarlos	
GESTION PARA LA FORMALIZACION EMPRESARIAL	ALFARERIA	La comunidad se encuentra asociada legalmente, se requiere de la revisión de estatutos (en caso de que sea necesario la actualización de los mismos), identificación de los roles y responsabilidades asumidas por los artesanos, revisión y ajuste (si es necesario) del organigrama, misión y visión e imagen corporativa, asi como herramientas de proceso contable que permitan mejorar la organización interna del grupo.	Fomentar la formalización	Taller de gestión organizativa Taller de Contabilidad Taller de Formalización Empresarial Taller de Inventarios	Asesro Comercial	se logra la identificacion de roles dentro de la comunidad, se logra que la comunidad trabaje de manera organizada llevando su control de inventario, registro de materia prima, y de registro contable, la asociacion planeo realizar modificaciones en los estatutos pero al finalizar el programa no habian concluido el tema	se proyecta trabajar con la comunidad la actualizacion de la camara de comercio, la modificacion de la junta directiva (si lo desean) al igual que los estatutos, se proyecta revisar el diligenciamiento del registro contable como control	
DESARROLLO SOCIO ORGANIZATIVO		La comunidad tiene identificados los roles y responsabilidades desde el momento de conformación de la Asociación, sin embargo el compromiso no se ve reflejado en las actividades de todas las artesanas, por lo que se recomienda un taller de empoderamiento y liderazgo que represente la identidad del grupo. La comunidad se encuentra en un proceso de rescate de sus tradiciones, el reconocimiento de la actividad artesanal, para ello se recomiendan actividades que fortalezcan el reconocimiento de la identidad de manera que los saberes ancestrales contaos en historias de producto se trasmitan y fortalezcan entre las generaciones. Caso tal que las niñas, mujeres, y abuelas compartan sus técnicas.		Taller de Empoderamiento Taller de Liderazgo Taller de rescate de identidad.	Asesor Social y Comercial	Infocesos de elaboración de la artesania. Jas	Está proyectado fortalecer la asesoría en diseño ya que este elemento es importante para el cumplimientos de las metas propuestas, así como la construcción de un nuevo horno que optimice los procesos productivos.	
COMERCIALIZACION Y MERCADEO		redes sociales, entre otros.	Establecer canales de comercialización para la dinamización y mercadeo de los productos.	Taller de Costeo Taller de habilidades en ventas	Asesro Comercial	Se obtiene como resultado el desarrollo del taller de costeo y fijacion de precion donde las artesanas aprendieron a calcular el valor real de sus productos de forma física. Se hablo de la creacion de fam page como opcion de tienda virtual pero no se logro porque la comunidad presento algunos inconvenientes al procesamiento y quema de los productos	se proyecta crear una red social que les sirva de tienda virtual con el fin de darse a conocer y que puedan adquirir ventas a traves de esta herramienta digital.	