



artesanías  
de colombia

---

Octubre, 2019

# 5 FORMAS DE ESCALAR SU NEGOCIO ARTESANAL

---



# 1. CONFORME UN EQUIPO

Solos podemos trabajar, pero no crecer.

- Familia
- Cooperativas
- Aliados

Las alianzas también pueden ser su equipo! Distribuir el trabajo entre diferentes unidades productivas (o tercerizar) es una opción.



# 1. CONFORME UN EQUIPO

Claves para un equipo de alto desempeño:



Objetivos compartidos



Claridad de roles



Procesos definidos

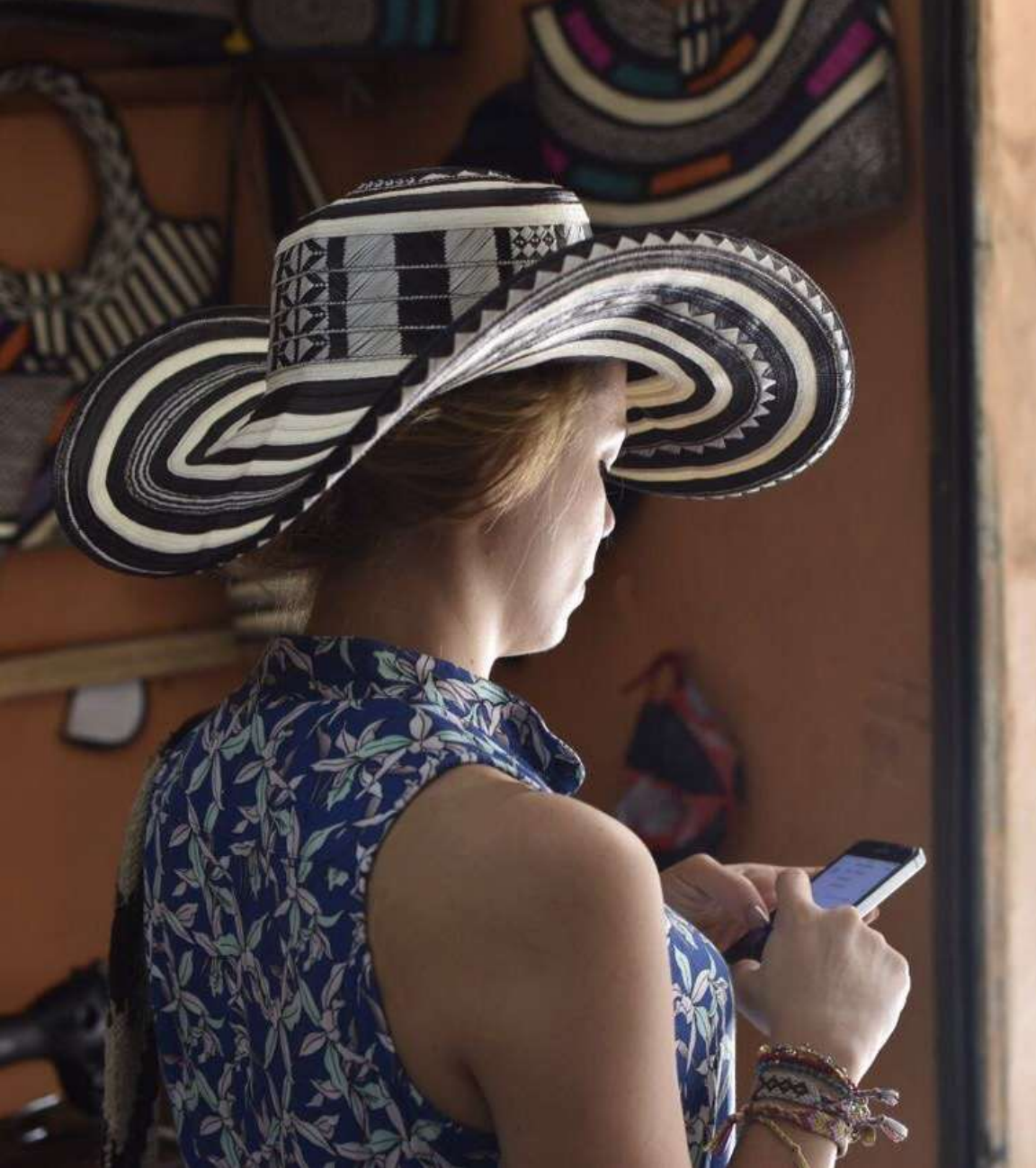


Buena comunicación

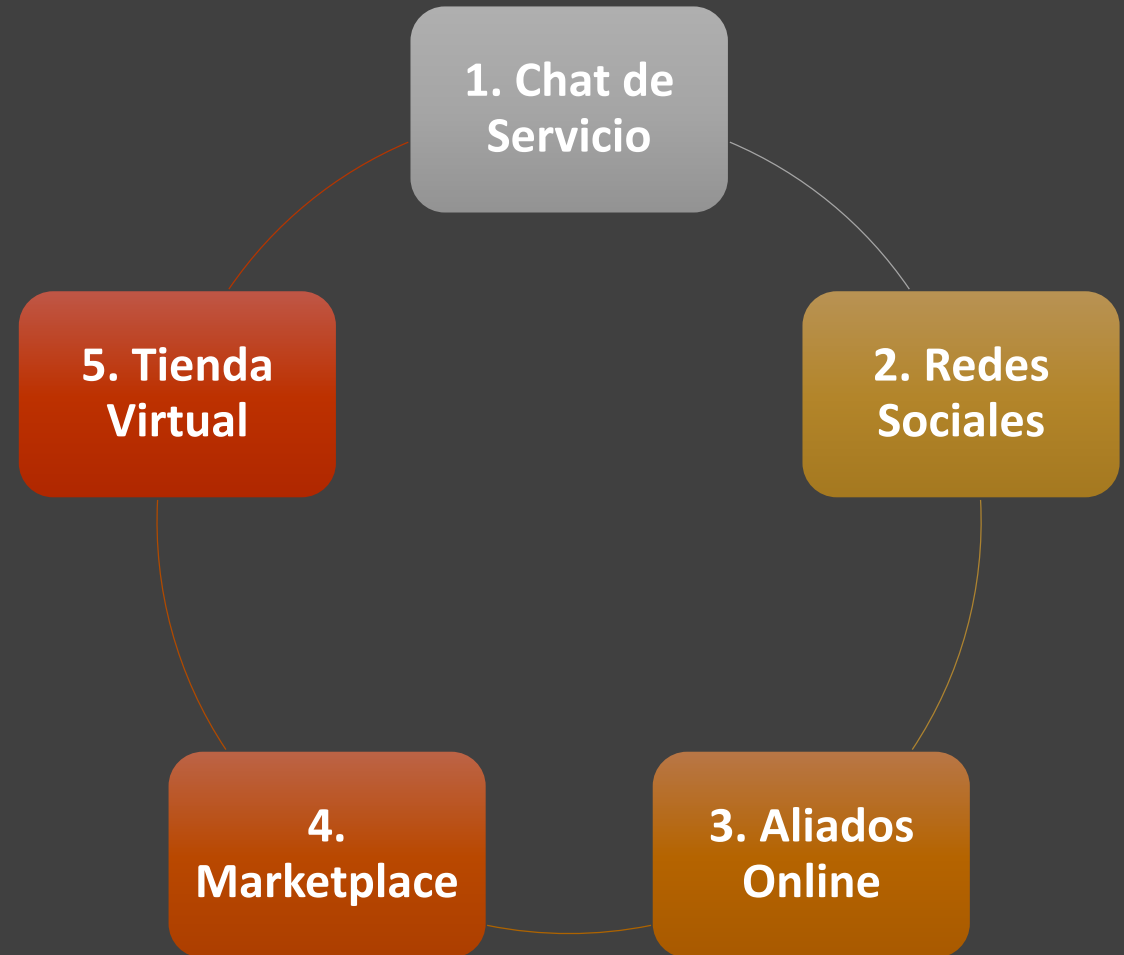


Confianza





## 2. TENGA PRESENCIA DIGITAL





# 3. APROVECHE LAS TENDENCIAS

## ¿CÓMO?

- Tenga **referentes** - inspirarse no copiar.
- Manténgase **actualizado** - lea, participe en actividades y encuentros del sector.
- Participe en **ferias** - expositor o visitante.
- Aprenda a usar **hashtags**



### 3. APROVECHE LAS TENDENCIAS

Las tendencias se pueden aprovechar en el diseño de nuevos productos, la evolución de productos actuales y para comunicar (vender) lo que hacemos de una manera más atractiva.

Artesanal

Ecológico

Natural

Alegría / Celebrar

Bienestar (yoga, correr, etc.)

Compartir

Teletrabajo

Agradecer

Empoderamiento de la Mujer

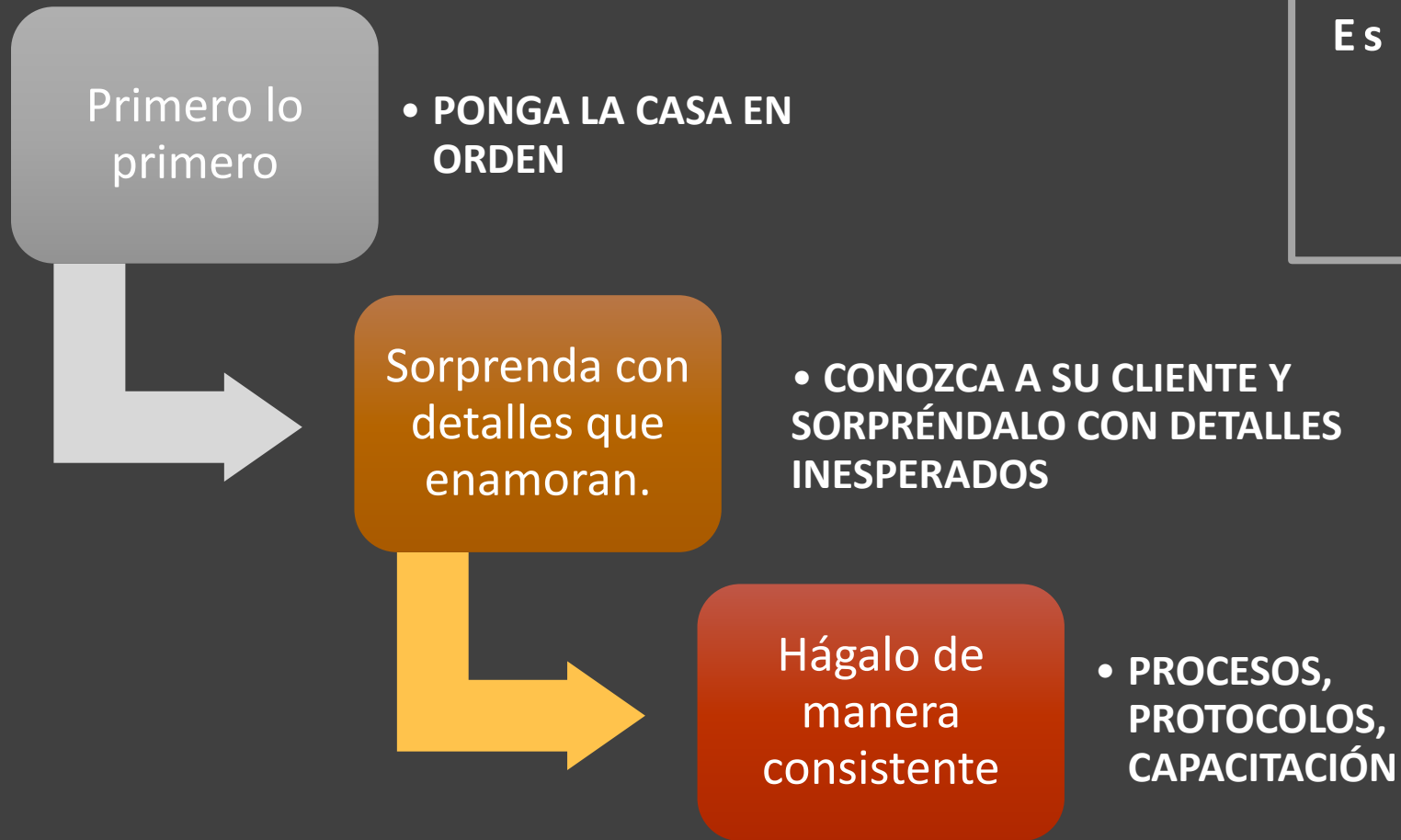


## 4. PRACTIQUE EL COMERCIO JUSTO

- **Tenga precios bien definidos:**
  - Calcule el costo de su producto (mano de obra + materia prima)
  - Analice los precios del mercado
- **Haga descuentos bien justificados:**
  - Al por mayor
  - Estrategia de fidelización
  - Colecciones pasadas
- **Sea honesto con su cliente siempre**



# 5. ENAMORE A SUS CLIENTES



Es más fácil venderle más a un cliente actual que conseguirlo nuevo.



# 5 FORMAS DE ESCALAR SU NEGOCIO ARTESANAL

1. Conforme un equipo

2. Tenga presencia digital

3. Aproveche las tendencias

4. Practique el comercio justo

5. Enamore a sus clientes

---

“PIENSA BONITO,  
HABLA BONITO,  
TEJE BONITO...”

---

Hugo Jamioy, etnia Kamëntsá

