# MINISTERIO DE DESARROLLO ECONÓMICO ARTESANÍAS DE COLOMBIA S.A

UNIDAD DE DISEÑO

DIAGNÓSTICO

REGIONAL OCCIDENTE DIAGNÓSTICO ARTESANAL

-SANTIAGO DE CALI--GUADALAJARA DE LA VICTORIA DE BUGA--TULUÁ-

VALLE DEL CAUCA

ALEXANDER FREESE D.I

COOPERACIÓN DE SENA Y MICROEMPRESA

Centre de Documentación GENDAS



# UNIDAD DE DISEÑO DIAGNÓSTICO

DIAGNÓSTICO ARTESANAL -SANTIAGO DE CALI--GUADALAJARA DE LA VICTORIA DE BUGA--TULUÁ-

VALLE DEL CAUCA

ALEXANDER FREESE

COOPERACIÓN DE SENA Y MICROEMPRESA



## OFICINA DE DISEÑO

CECILIA DUQUE DUQUE GERENTE GENERAL

ERNESTO ORLANDO BENAVIDES SUBGERENTE ADMINISTRATIVO Y FINANCIERO

> JAIRO CARRILLO REINA SUBGERENTE DE DESARROLLO

LYDA DEL CARMEN DÍAZ LÓPEZ DIRECTORA OFICINA DE DISEÑO

ALICIA MILENA TORRES COORDINADORA REGIONAL OCCIDENTE

> ALEXANDER FREESE D.I ASESOR EN DISEÑO

ARTESANOS DE LA COMUNIDAD DE CALI GUADALAJARA DE LA VICTORIA DE BUGA TULUÁ

## **CONTENIDO**

## introducción 1

## Diagnóstico artesanal Cali, Valle del Cauca

. Antecedentes de los	oficios
1.1 Mapa de la localización geogra	
1.2 Antecedentes históricos de identidad y trad	lición 4
1.3 Reconocimiento de los oficios existentes en la actua	alidad 6
. Producción, comportamiento comercial y comercializ	
fichas técnicas del taller y de prod	
Logros y conclusio	ones 13
Logros y conclusio	ones 13

# Diagnóstico artesanal Tuluá, Valle del Cauca

1.		Antecedentes de los oficios
	1.1	Mapa de la localización geográfica 15
	1.2	Antecedentes históricos de identidad y tradición 16
	1.3	Reconocimiento de los oficios existentes en la actualidad 18
2.	P	roducción, comportamiento comercial y comercialización 19
3.		fichas técnicas del taller y de producto 23
4.		Logros y conclusiones 24

# Diagnóstico artesanal Buga, Valle del Cauca

Antecedentes de los oficios	1.
.1 Mapa de la localización geográfica 26	1.1
.2 Antecedentes históricos de identidad y tradición 27	1.2
.3 Reconocimiento de los oficios existentes en la actualidad 31	1.3
Producción, comportamiento comercial y comercialización 32	2.
fichas técnicas del taller y de producto 36	3.
Logros y conclusiones 37	4.
Observaciones y recomendaciones 38	5.
Fichas de control de asistencia 39	6.
referencias bibliograficas 40	7.

## INTRODUCCIÓN

Este diagnóstico se llevó a cabo en las ciudades de Cali, Buga y Tuluá, donde existe un gran interés por identificar el tipo de artesanos, de oficios y de artesanía que existe en esta región y de esta forma poder continuar con las asesorías.

Especialmente en las ciudades de Buga y Tuluá, hace falta una comercialización centrada en un sitio turístico, como lo es la Basílica de "El Señor de los Milagros" ubicado en la ciudad de Buga la cual atrae mensualmente la cifra extraordinaria de 200.000 turistas.

En el caso de Cali se le dió mucho mas énfasis a los artesanos que no tienen dirección asistida por el CDP.

La gran mayoría de artesanos se encuentran concentrados en la Loma de La Cruz, un 80% son artesanos que trabajan el cuero y reciben asistencia en todos los campos, por la corporación de Desarrollo Productivo del cuero de Cali.

En el caso de la ciudad de Buga, existen dos grandes dificultades para el trabajo conjunto, es decir las grandes diferencias sociales entre los artesanos Bugueños y el segundo que no existe un concepto claro ni una diferenciación entre decoración, manualidad y artesania.

La totalidad del diagnostico realizado en las tres ciudades, fue posible por el apoyo de la Corporación de Desarrollo Productivo del Cuero CDP los cuales se interesaron desde un comienzo por un análisis consecuente.

#### DIAGNÓSTICO ARTESANAL CALI, VALLE DEL CAUCA

Actividad

Diagnóstico complementado con asesoría

puntual en la visita de taller.

Ubicación

Ciudad de Cali, Valle del Cauca

Oficios identificados

Vitrales, Marroquinería, Cerámica,

Carpintería, Tejeduría, Bordados,

Joyería, Cestería.

Recursos Naturales / Materias primas

Maderas Varias, Cobre, Plata, Arcillas,

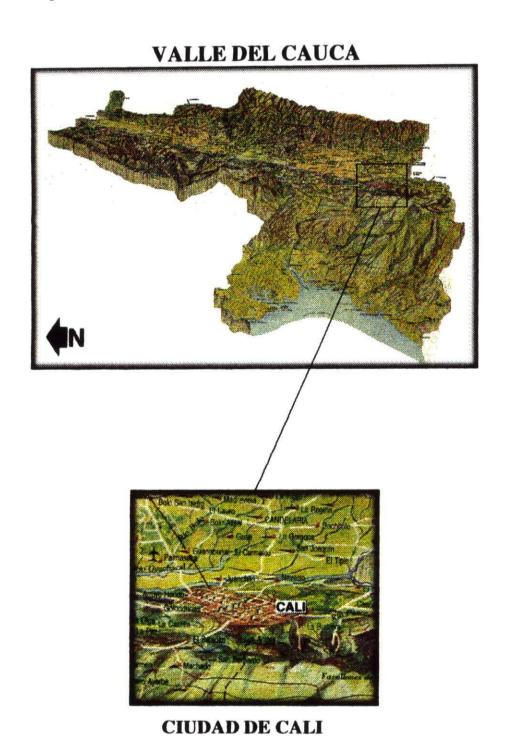
Porcelanicrón, Cuero, Hilos, Fibras.

Asesor en Diseño

Alexander Freese

# 1. Antecedentes de los oficios

## 1.1- Mapa de localización geográfica



3

## 1.2-Antecedentes históricos de identidad y tradición

Con el ánimo de fundar una ciudad que sirviera de escala entre el mar y la cordillera, se levantaron los primeros cimientos de la villa mas conocida del valle, que en sus comienzos no fue ciudad importante en lo económico ni en lo administrativo sio asta mediados del siglo XIX, pues era lugar de descanso de terratenientes.

Durante la época de la colonia, tuvo un receso en su vida tranquila, durante "el motín de Cayzedo", cuando el español Gaspar de Soto y Zorrilla se granjeó la enemistad de los Americanos y en especial de los Cayzedo, que eran los "dueños" de la Villa de Santiago de Cali.

En 1743 se produjo un mitin de protesta y por ello los caleños aseguran que fueron "los primeros en deletrear la palabra libertad".

La transformación de la ciudad llegó en los primeros 20 años de este siglo en forma de ingenios azucareros trilladoras y establecimientos industriales. Con la tecnificación de la agricultura y su expansión vino el crecimiento demográfico y con él, la necesidad de una hidroeléctrica y se construyó la del río Anchicayá.

Después llegó el desarrollo estructural de la ciudad y se despertó el espíritu cívico y pachanguero de sus gentes.

Cali se considera la ciudad más ordenada del país y la que aparentemente crece con un plan definido de desarrollo. En ella se hace fila para esperar el bus, se encuentran pocos pero efectivos servicios para minusválidos, la gente es amable con sus visitantes y todos los vallunos se enorgullecen de su capital. En Cali la temperatura promedio es de23 grados C.

La ciudad tiene tres bibliotecas, cinco unIversidades, museos del mar, de historia natural y arqueológico y de arte como es el de La Tertulia. El río Cali divide la ciudad vieja de la nueva desde sus miradores, como el Alto Cristales y el cerro Cristo se observa gran parte de la metrópolis.

La Sultana del Valle cuenta además con un zoológico, varios teatros e iglesias, entre las que se destacan La Ermita, una construcción de estilo gótico que guarda en su interior una pintura del Señor de la Caña y que además es símbolo de la ciudad, la colonial de La Merced y la Torre Mudéjar de San Francisco, única en América Latina.

Entre el 25 de diciembre y el 3 de enero la "capital deportiva de Colombia" celebra su feria. Durante esa semana se lleva a cabo la temporada taurina internacional, hay festejos populares y reinado de belleza.

De Cali se dice también que es la ciudad salsómana, aseguran los caleños que ellos tienen los primeros éxitos musicales casi antes de que salgan al mercado y el lugar cumbre de su fiebre salsera culmina en Juanchito, la población de la salsa, ubicada del puente para allá.

## 1.4-Reconocimiento de los oficios existentes en la actualidad

En la ciudad de Santiago de Cali se identificaron diversidad de oficios, de los cuales predominan los oficios relacionados con el cuero. Estos artesanos reciben permanentemente asesoría del CDP, por lo tanto se hizo énfasis en los artesanos que tienen otro tipo de oficio.

El 60 % de los "artesanos" que trabajan y exponen sus productos en la Loma de la cruz son vendedores que compran artesanias en otro lugar.

Los artesanos que realizan artesanía aparte de los artesanos del cuero, y que tienen sus talleres en otras localidades son muy pocos.

Pero existe un gran potencial, en estos pocos artesanos que realizan los siguientes oficios:

-Carpintería

-Tejeduría

-Joyería

-Cestería

-Forja

-Bordados

-Cerámica

-Porcelanicron



Loma de la Cruz

## 2. Producción, comportamiento comercial y comercialización

Ciudad de Santiago de Cali:

#### -Producción

En este caso los artesanos mas afectados son los de la Loma de la Cruz por su condición. Los pocos ingresos que tienen, no alcansan para una infraestructura eficiente, la maquinaria y las herramientas necesarias son escasas o improvisadas de modo que sus métodos de manufacturar son precarios. Para ser el caso de un tipo de artesano urbano, es muy crítica su situación.

Los otros artesanos visitados cuentan con instalaciones óptimas para realizar una buena producción. Algunos de ellos ya gestionan la forma de exportar sus productos con ayuda de capacitaciones que se han llevado a cabo atravez del convenio Artesanias de Colombia y la corporación de Desarrollo Productivo del Cuero CDP quienes han han logrado un muy buen resultado.

Es evidente que los artesanos capacitados tienen en este momento una visión muy diferente, que están divulgando atravez de capacitaciones internas a los otros artesanos interesados.

El contacto que se ha desarrollado entre el CDP y los artesanos del Valle del Cauca es muy estrecha, el interes por divulgar conocimientos y experiencia es muy grande en este momento, en donde se podría aprovechar para un trabajo mas intensivo he integral.

A continuación se describen los estados de los requerimientos técnico- productivos de los Artesanos de la ciudad de Santiago de Cali:

#### Bienes de capital

Los útiles, herramientas y máquinas en general son muy precarias en el caso de la Loma de la Cruz. El resto de artesanos visitados tiene la suficiente infraestructura para un desarrollo integral.

#### Mano de obra

Es eficiente apesar de las condiciones.

#### Modo de producción

la organización del trabajo requerida para la producción es nula en la Loma, mientras que el resto de artesanos estan mucho mas evolucionados en procesos de producción.

#### Normalización

La consideración de las medidas comerciales de las materias pirmas y los elementos semitransformados las tienen muy claras evitando su desperdicio.

#### Estandarización

La modulación de los elementos por producir, para simplificar la producción la manejan bien.

#### Prefabricación

La adquisición y el uso de elementos semitransformados es de total conocimiento y son implementados en casi todos los oficios vistos.

#### Línea de producción

La secuencia de procesos de transformación es igualmente bien manejada.

#### Materias primas

las características de los materiales empleados son de muy baja calidad, no son los adecuados en la mayoría de talleres.

#### Contol de calidad

Es muy deficiente, no conciben el concepto de buenos productos, pero esto es consecuencia del tipo de mercado que la mayoría maneja.

#### Proceso productivo

Igualmente manejan muy bien los procesos, cada uno con su manera peculiar de fabricación.

## Costos de producción

El valor de producción del producto con base en el costo de mano de obra directa, material directo, gastos de fábrica y generales asi como la utilidad la tienen muy clara, pero hay deficiencias en este momento por la competencia desleal que se registra en la Loma de la Cruz.

#### -Comercialización

La comercialización en la ciudad de Cali, en el caso de los artesanos de la Loma de la cruz se lleva a cabo, directamente en sus propios establecimientos, lo cual no ha sido rentable desde su misma concepción.

Este sitio se encuentra ubicado en un sector poco turístico y poco visitado por factores de caracter social y por su sercanía a barrios peligrosos. Por este factor las ventas de los Artesanos son realmente insignificantes, obligándolos a buscar otro sitio para su mercadeo dejando el local de la Loma de la Cruz como taller o bodega.

Otro factor que detecto, es la gran cantidad de comerciantes que en este momento se encuentran en la Loma, vendiendo y comerciando con artesania foranea y artículos que no se caracterizan como hechas a Mano, es decir pura manufactura de tipo industrial. El artesano logicamente le es imposible competir con precios de carácter industrial, por lo cual en este momento existe un gran conflicto y una "guerra del centavo" compitiendo con precios exesivamente bajos. La divulgación de este sitio que congrega a tanto artesano, es mínima. La falta de eventos periódicos especiales, que demuestren las capacidades y el desarrollo artesanal especificamente en la Loma de la Cruz, estan perjudicando todo el gremio. Algunos de los Artesanos han sido agrupados por la Artesana Lucy Calderón Rivera quien en sus propias palabras "identifica, agremia promueve y fomenta el sector Artesanal del Valle del Cauca". Con su organización Cultural llamada "Abrazarte" realiza una variedad de Ferias artesanales ya conocidas y reconocidas, en donde realmente se puede ver una muestra importante del artesano de Cali, y donde encontré una gran variedad de oficios que se encuentran en un muy buen nivel de desarrollo.

A realizado una gran cantidad de ferias en convenio con la alcaldía de Santiago de Cali y centros comerciales donde realiza este tipo de eventos, tales como el llamado Mercado artesanal que se realiza en Holguinez todos los años desde el año 98 en el mes de marzo.

Es evidente el gran interes de los Artesanos por este tipo de eventos que motivan a seguir desarrollando productos de buena y alta calidad.

La mayoría de Artesanos que fueron visitados, aparte de los artesanos de la Loma de la Cruz, tienen de alguna manera contacto con este tipo de eventos donde su divulgación y promocion funciona muy bien.

Algunos tienen sus propios talleres y puntos de venta,los cuales son los mas evolucionados en producción, comercialización, exhibición etc.

En general los mas necesitados de los artesanos visitados y acesorados, son los de la Loma de la Cruz donde existen muchos problemas agenos a la Institución, los cuales sin ser previamente solucionados no hay un campo de acción para una asesoría mas profunda he intensiva.

A continuación se describen los estados de los requerimientos económicos y de mercado de los Artesanos de la ciudad de Santiago de Cali:

#### Demanda

Es muy baja por los problemas económicos del pais. Tambien el problema de localización de los talleres visitados es muy compleja.

#### Oferta

La cantidad de productosterminados para ser suministrados es muy alta. No tiene salida por problemas de divulgación y promoción.

#### Precio

Los precios son muy bajos y la competencia es desleal.

#### Canales de distribución

Los conductos mas eficientes y económicos son las organizaciones creadas hace muy poco tiempo (Como ejemplo Abrazarte) para la promoción y divulgación del Artesano Vallecaucano.

#### Centros de distribución

Los mas eficases por el momento son las ferias que se realizan periodicamente en la Ciudad de Cali y en las ciudades cercanas como las ferias de manizales.

#### **Empaque**

En general a todos les hace falta un empaque según las necesidades de cada artesano, es decir, la minoría necesita empaque tipo exportación, la mayoría empaque para el mercado local.

#### Promoción y divulgación

Es mínima, hace falta mas unión entre los artesanos y las entidades corespondientes para lograr una divulgación mas fuerte y concisa.

### Preferencia

La inclinación del mercado hacia productos específicos se inclina hacia productos funcionales con un valor de uso, propiedades formales que correspondan a artículos de materias primas naturales.

### Competencia

es muy desleal por la poca demanda que existe, específicamente en productos de cuero.







			Artesano. Oforia Sargado			
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Marroquinería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali		
Técnica:LAbrado, repujado	Diámetro:	Pe	eso:	Localidad/Vereda:		
Recurso Natural:Cuero	Color: Brilla	ante y mate		Corregimiento:		
Materia Prima: Cuero	Certificado	Hecho a Mano	): NO	Tipo de Población: Urbano		
Mercado Objetivo: medio	Costo			Precio		
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		
Empaque:	P.Mayor:por definir			P.Mayor:por definir		
Embalaje: por definir	Empaque:por definir			Empaque:por definir		
9						

Línea: Cuadros decorativos

Producto interesante pero los motivos son muy limitados. Trabaja muy bien el repujado Los marcos de los cuadros son algo precarios e improvisados.

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema

Piezas: Cuadros en cuero

Tipo de fi

Dafarantas E

Muactro

7

Artesano: Gloria Salgado

.





Departamento: Valle	del Cauca		Direcciones	: Loma	de la cruz		
Ciudad/Municipio: Cali			Teléfonos: 092-5581597				
Vereda:			Correo E @	:			
Tipo de población: U	Jrbana		Etnia:				
Nombres/ Entidad/C	ontacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerrer	·o)				
Datos/Entidad/Conta	cto Local:Loma de la c	cruz					
B. Artesanos respons	sables						
Nombre:Gloria Salga			Nombre:		7		
Documento de identi			Documento	de identidad	:		
Edad:27			Fecha de na	cimiento:			
Formación: primaria			Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón Soc	ial:		Fecha de cre	eación:			
Nit:			No. Integrar	ntes:1			
Personería Jurídica:			Mujeres:1				
Representante Legal			Hombres:				
Números Cuentas Er	ntidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: Marroquineri	ía Combinación	de Materiales: Si	No 🔳 Recurs	sos Naturales	s: Cuero		
Técnica:Repujado			Materi	ias Primas:			
Insumos: Cuero				0			
Herramientas/Máqui	nas/Otros: lijadora, pur	zones, colores					
E.Los Productos							
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	
Cuadro decorativo		Cuadros decorativos			R D D		
Espejo decorativo		Espejos decorativos	U D D	E B B	R D		
			U D D D	E B	R D D	acaba	do mate y brillante
			U D D D	E B B	R D D D	acabac	so mate y ormane
			U D D D	E B B	RD DD		
			U D D D	E B B	R D D		
			U D D D	E B	R D D		
			UD DD	E B B	RD DD		
				E B B			
F.Producción/Mercac	deo						
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Precio	en Bogotá	Peso	Costo Empaque
210000	110000000000000000000000000000000000000		22000000				
Costo Transp./Kg		Co	mercialización	Directa	Indirec	ta 🗆 Fei	rias 🗌 Otras 🗌
G. Observaciones y I	Recomendaciones		merenanzaeron	Directi	and interior		110
El taller es precario Toca mejorar el tra	pero el resultado es as bajo de los marcos y de	ombrosamente bueno. los acabados.					
Responsable: Alexar	ider Freese		Fecha:29.05	/00			
Código	Tipo de				Aseso	ría	





Piezas: Licorera	Línea: licoreras			Artesano: Gildardo Cadena		
Nombre: licorera	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Cerámica	Largo: Ancho: Alto:		Alto:	Ciudad/Municipio:Cali		
Técnica:Cerámica	Diámetro: Peso:		eso:	Localidad/Vereda:		
Recurso Natural: Gredas, machote, pinturas	te, pinturas Color: brillante o mate			Corregimiento:		
Materia Prima:Gredas	Certificado Hecho a Mano: NO		: NO	Tipo de Población: Urbano		
Mercado Objetivo: medio, alto	Costo			Precio		
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		

P.Mayor:por definir

Empaque:por definir

Observaciones: Ceramista estupendo per	o muy inclinado a la parte artística.
--	---------------------------------------

Responsable: Alexander Freese	Fecha: 29.05/00
-------------------------------	-----------------

Sistema

Empaque:

Embalaje: por definir

P.Mayor:por definir

Empaque:por definir





Departamento: Valle			Direccione				
Ciudad/Municipio:	Cali		Teléfonos:	092-5581	597		
Vereda:			Correo E @	0:			
Tipo de población:			Etnia:				
	Contacto local: Alcaldía		errero)				
Datos/Entidad/Cont	acto Local:Loma de la c	cruz					
B. Artesanos respon	sables						
Nombre: Humberto	Valencia		Nombre:				
Documento de iden	tidad:		Documento	de identidad:			
Edad: 35			Fecha de na	acimiento:			
Formación:Secunda	ria		Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón So	cial:		Fecha de cr				
Nit:			No. Integra	ntes:1			
Personería Jurídica:			Mujeres:				
Representante Lega			Hombres:1				
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: Cerámica	Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recur	sos Naturales: C	redas, n	nachote	
Técnica:Cerámica			Mater	rias Primas:			
Insumos: Greda, m							
Herramientas/Máqu	inas/Otros: Ornos, torno	OS					
E.Los Productos							
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	
Licorera		Licoreras		E B B R			
				E B B R			
				E B B R			
			U D D D				nos acabados
				E B B R		brillante	y mate
				E B B R			
				E B R R			
				E B B R			
24 1000 99 PV				EU BU KL	וועו		
F.Producción/Merca							
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Precio en l	Bogotá	Peso	Costo Empaque
	-						
			+				-
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa 🏢	Indirec	ta 📕 Fer	rias 📱 Otras 🗌
G. Observaciones y	Recomendaciones						
Falta dirigir el pro-	ducto asi a un cliente qu	e maneje otro tipo					
de propuestas men	os inclinado hacia lo art	ístico y escultórico					
	1 5		Factor 20 of	700	1		
Responsable: Alexa			Fecha:29.05	/00			
Código	Tipo de				Aseso	па	







Piezas: Movil	Línea: Calados decorativos			Artesano: Artesol #96		
Nombre:Sol madera	Referencia:	Referencia:		Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali		
Técnica:Calado	Diámetro: Peso:			Localidad/Vereda:		
Recurso Natural:Maderas	Color: mate	Color: mate		Corregimiento:		
Materia Prima:Madera	Certificado Hecho a Mano: NO		Tipo de Población: Urbano			
Mercado Objetivo: bajo,medio	Costo			Precio		
Producción/Mes:	Unitario:		Unitario:			
Empaque:	P.Mayor:por definir		P.Mayor:por definir			
Embalaie: por definir	Empaque:por definir		Empaque:por definir			

Observaciones: Esto es producto de niños huérfanos. Está bien desarrollado el producto pero hace falta diversificar la oferta.

Responsable:	Alexander Freese	Fecha: 29.05/00





A.Datos Genera	les					
Departamento: Valle	e del Cauca		Direcciones:	Loma de la c	ruz	
Ciudad/Municipio:			Teléfonos:	092-5581597		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población:			Etnia:			
Nombres/ Entidad/C	Contacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerre	ro)			
Datos/Entidad/Cont	acto Local:Loma de la c	cruz				
2 8 14	11.2					
B. Artesanos respon						
Nombre: Artesol#96			Nombre:			
Documento de iden	tidad:		Documento de			
Edad:			Fecha de nacia	miento:		
Formación:			Formación:			
Idiomas:			Idiomas:			
Nombre o razón Soc	rial:		Fecha de creac	ción.		
Nit:	7441.		No. Integrante			
Personería Jurídica:			Mujeres: 10			
Representante Legal	:		Hombres:20			
Números Cuentas E						
D: El oficio						
Oficio: Carpintería		de Materiales: Si 🔳		Naturales: Made	ras Varias	
Técnica:Calado y p			Materias	Primas:		
Insumos: Maderas		-i				
Herramientas/Maqu	inas/Otros: Caladoras,	cierras, cepinadoras				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea	Función Ca	alidad	Acabados	3
Servilletero		Servilleteros	U D D E			
Movil		Moviles	U D D E			
Muñecas	9 77 5 1	Muñecas				
Perchero		Percheros	U D D E			cho en acabados
Juegodidáctico		Juegos didácticos	U D D E	□ B□ R■ D		pero mal logrados
			U D D E			
			U D D E			
			U D D E			
			U D D E	□ B□ R□ D		
F.Producción/Merca	deo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bog	otá Peso	Costo Empaque
			2 1 2 2 3 2 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3 3			
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Directa III Ind	iracta 🕮 Ear	rias 🖺 Otras 🗆
G. Observaciones y	Decomendaciones	C	omercianzacion	Directa in Ind	Hecta saa Fel	lias es Ouas
		1				
Es un grupo grand	e organizado por dos ad o de la calle. Tienen un	ultos que coordinan el	trabajo de niños			
	en la comercialización.	a gran produceron per	o su falla faulca			
2.1 100 avaibados y	comercialization					
Dasmones Lis Als	ndon Enacos		Fecha:29.05/00			
Responsable: Alexa Código	Tipo de		reciia.29.03/00		sesoría	
COUIEO	1100 06			A	SUSUIIA	







Nombre:mesa de centro	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Mimbrería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica: Tejido, ensamble	Diámetro:	Pe	eso:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural:Maderas,mimbre	Color: brilla	ante		Corregimiento:
Materia Prima:Maderas varias	Certificado	Hecho a Mano	): NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: bajo, medio	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque:	P.Mayor:por	r definir		P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	Empaque:po	or definir		Empaque:por definir
Observaciones: Falta diversificar el produ	cto y tener mas en o	cuenta acabado	os.	

Línea: mesas

Fecha: 29.05/00 Responsable: Alexander Freese

Sistema

Piezas: Mesa de centro

Peferentee Muestra I I (nea I Empagua I

Artesano: Gildardo Cadena





Departamento: Valle	del Cauca		Direccione				
Ciudad/Municipio: (			Teléfonos:	092-558159	97		
Vereda:			Correo E @	):			
Tipo de población: U	Irbana		Etnia:				
Nombres/ Entidad/C	ontacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerro	ero)				
Datos/Entidad/Conta	cto Local:Loma de la c	ruz					
B. Artesanos respons	sables						
Nombre: Gildardo C			Nombre:				
Documento de identi	dad:		Documento	de identidad:			
Edad: 36			Fecha de na	acimiento:			
Formación:Secundar	ia		Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón Soc	ial:		Fecha de ci				
Nit:			No. Integra	ntes:1			
Personería Jurídica:			Mujeres:				
Representante Legal			Hombres:1				
Números Cuentas Er	ntidades Bancarias:						
D; El oficio		To be					
Oficio: Mimbrería		de Materiales: Si 🔳		rsos Naturales: Ma	deras V	/arias	
Técnica:tejido, ensa			Mater	rias Primas:			
	uadua, maderas varias						
Herramientas/Máqui	nas/Otros: Caladoras, c	cierras, cepilladoras					
E.Los Productos							
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	
Mesa de centro		Mesas	U D D				
			U D D D				
			U D D D				
			U D D D				ho en acabados
			U D D D			son mate	pero mal logrados
				E B R			
				E B R			
			U D D D	E B R	D□		
				E B R			
F.Producción/Merca	deo						
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tal	ller Precio en Be	ogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg		(	Comercialización	Directa III I	ndirect	a III Feri	ias 🖺 Otras 🗌
G. Observaciones y I	Recomendaciones						
	en acabado y en varieda	d de producto					
Helle deficiencias	en acabado y en varieda	id de producto.		.			
Responsable: Alexai	nder Freese		Fecha:29.05	5/00			
Código	Tipo de				Aseson	ría	







Piezas: escultura	Línea: escul	turas		Artesano: Juan Carlos Barreto
Nombre: escultura	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Ensambles y pintura	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica:pintura y ensamble	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: Huevos	Color: brilla	nte		Corregimiento:
Materia Prima:Resina poliester	Certificado l	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: bajo	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque:	P.Mayor:por	definir		P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	Empaque:po	r definir		Empaque:por definir
M = 1 - 20				
Observaciones: Producto muy complejo muy limitado.	con un mercado			

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema

rr: 1 C' 1

Dafarantas E

Muestre [

E----



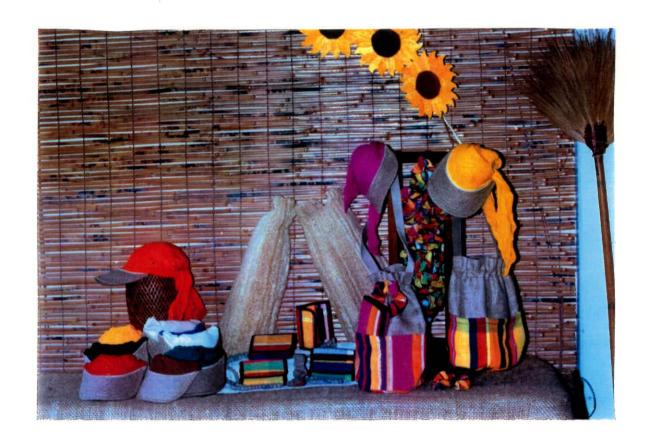
# Artesanías de Colombia FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



A.Datos General	es				
Departamento: Valle	del Cauca		Direcciones:	Loma de la cruz	
Ciudad/Municipio: (	Cali	1.1	Teléfonos:	092-5581597	
Vereda:			Correo E @:		
Tipo de población: U			Etnia:		
Nombres/ Entidad/C	ontacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerro	ero)		11
Datos/Entidad/Conta	cto Local:Loma de la c	cruz			
B. Artesanos respons	ables				
Nombre:Juan Carlos			Nombre:		
Documento de identi			Documento de	identidad:	
Edad: 30			Fecha de nacin		
Formación:Primaria			Formación:		
Idiomas:		-1	Idiomas:		
	4 14 14				
Nombre o razón Soci	ial:		Fecha de creac		
Nit:			No. Integrantes	s:1	
Personería Jurídica:			Mujeres:		
Representante Legal:			Hombres:1		
Números Cuentas En	itidades Bancarias:				
D: El oficio					
Oficio: escultor	Combinación	de Materiales: Si	No ☐ Recursos	Naturales: huevos	
Técnica:ensamble	Comomitation	de l'attroduction du bas		Primas:recina polies	ter
Insumos: Huevos, pi	ntura recina				
	nas/Otros: pinseles, cu	chillas			
E.Los Productos	lsv	Tr.	F 1/2   G		Tr. 1. 1.
Pieza	Nombre	Línea		lidad	Acabados
Escultura decorativa		Esculturas	U D D E		
			U D D E		
			U D D E		
			U D D E		acabados
			U D D E		brillante
			U D D E		
			U D D E		
			U D D E		
			U D D E	B R D	
F.Producción/Mercad	leo				
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso Costo Empaque
Costo Transp./Kg		C	Comercialización	Directa III Indirec	eta 🏙 Ferias 🔠 Otras 🗆
G. Observaciones y F	Recomendaciones				
Producto muy diffic	il con un tipo de cliente	reducido			
Troducto may diffe	n con un apo de chena	reducido.			
Responsable: Alexan	ider Freese		Fecha:29.05/00		
Código	Tipo de			Aseso	oría
trace starts broke street	and a second second	The second secon			



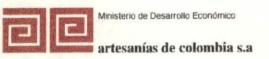




Piezas: Cachuchas maletines billeteras	Línea: Billet	eras, maletine	es, cachuchas	Artesano: Abrazarte
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Tejeduría	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica: Tejido en croché y macramé	Diámetro:	Pe	eso:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: Telas, fique	Color: mate			Corregimiento:
Materia Prima:	Certificado I	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: medio, alto	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque:	P.Mayor:por	definir		P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	Empaque:po	r definir		Empaque:por definir
Observaciones: Producto muy bien terminad				

Fecha: 29.05/00 Responsable: Alexander Freese

Sistema





Departamento: Val	le del Cauca		Direcciones	s:	Diagonal 37	a#37	-37		
Ciudad/Municipio			Teléfonos:		092-5580921	l			
Vereda:			Correo E @	<b>)</b> :					
Tipo de población:	Urbana		Etnia:						
	Contacto local: Abrazarte								
Datos/Entidad/Cor									
D. Astacanae raena	neablac								
B. Artesanos respo Nombre: Abrazarte			Nombre:			_			
Documento de ide			Documento	de ide	entidad:				
Edad:	iiiidad		Fecha de na						
Formación:			Formación:		itto.				
Idiomas:			Idiomas:						
idionius.									
Manuhan a manéa C	acial		Eagles do as	ión					
Nombre o razón So	ociai:		Fecha de cr No. Integra		II.				
Nit:			Mujeres:	uncs.1					
Personería Jurídica			Hombres:1						
Representante Leg	Entidades Bancarias:		Hombres.1			_			
Numeros Cuentas	Elitidades Dancarias.								
D: El oficio									
Oficio: Tejeduría	Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recur	rsos Na	turales: Telas	s, fiq	ue		
	macramé y croché		Mater	rias Pri	mas:				
Insumos: Telas fic									
Herramientas/Mág	uinas/Otros: Maquinas de	cocer							
E.Los Productos									
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calid	ad		Acabados	(c)	
Cachuchas	37021030	Cachuchas			B R R	DO			
Billeteras		Billeteras	U D D	E	BE RO	DO			
maletines		maletines			BE RO				
			U D D D	+	B R R				
			U D D D	-	B R				
			U D D		B R				
	_				B R				
	+				B R				
			110 00	EU	B R				
			10000		DU KU				
F.Producción/Mero			D : mu	11. [1	D	- 1 2	D	I Control	C
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tal	Her 1	Precio en Bog	gota	Peso	Costo	Empaque
						-		+	
				-		_		<del>                                     </del>	
				_		$\overline{}$		_	
O . m /rr					. 580 -		888 ***	. 555	0
Costo Transp./Kg			Comercialización	<u> D</u>	Directa III In	direc	ta 🕮 Fer	ias IIII	Otras
	y Recomendaciones								
Falta desarrollar	empaque tipo exportación	n. El producto es							
verdaderamente l	bueno.				1 1				
2	- I - E		Eagle 20 04	5/00					
Responsable: Alex			Fecha:29.05	3/00		10000	río		
Código	Tipo de				F	Aseso	11d	THE DESCRIPTION OF THE PERSON	







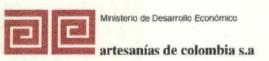
Piezas: Flores metálicas	Línea: Flore	s metálicas		Artesano: Rubén Rodrigo Ramirez
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Joyería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica:Doblado ensamble y emvejecido	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: Cobre, Bronce, Plata	Color: mate			Corregimiento:
Materia Prima:	Certificado l	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: medio, alto	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque:	P.Mayor:por	definir		P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	Empaque:po	r definir		Empaque:por definir

Productos	muy	bien	elaborados,	falta	desarrollo	de	producto.

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema

\_\_\_\_

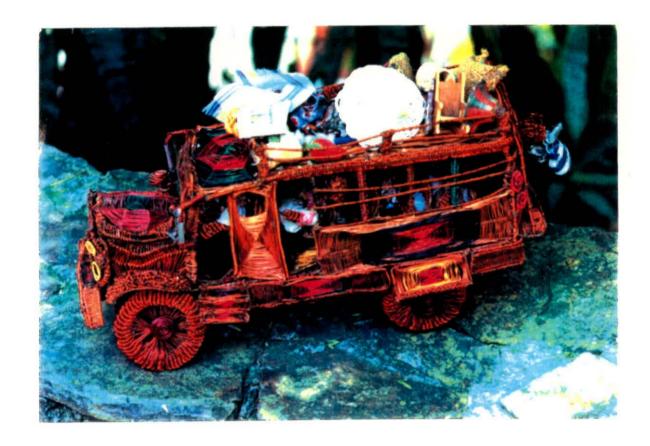




Departamento: Valle	e del Cauca		Direcciones	s: Loma	de la cruz		
Ciudad/Municipio:	Cali		Teléfonos:	092-55	81597		
Vereda:			Correo E @	):			
Tipo de población:			Etnia:				
	Contacto local: Alcaldía		ero)				
Datos/Entidad/Cont	acto Local:Loma de la c	ruz					
B. Artesanos respon	isables						
Nombre:Rubén Roc			Nombre:				
Documento de iden			Documento	de identidad	:		
Edad: 29			Fecha de na	cimiento:			
Formación:Secunda	ria		Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón So	cial:		Fecha de cr				
Nit:			No. Integrai	ntes:1			- 1
Personería Jurídica:			Mujeres:				
Representante Lega			Hombres:1				
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: Joyería	Combinación	de Materiales: Si	No □ Recurs	sos Naturales	:		
Técnica: Doble y en				ias Primas:Co		ce, plata	
Insumos: Cobre, B	ronce, plata						
Herramientas/Máqu	inas/Otros: Pinzas, puli	dora, soldador					
E.Los Productos	In .	1	- · · ·				
Pieza	Nombre	Línea		Calidad		Acabados	
Flores en Cobre		Fores metálicas		E B			
				E B B			
			U D D				
			U D D D		RD DD		cabados
			U D D		RD DD	п	nate envejecido
			U D D D		RD DD		
	+			ED BD			
				E B B			
	-						
F.Producción/Merca		C	D	In In	D/	Des	C
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Precio e	en Bogotá	Peso	Costo Empaque
				_			
	<del> </del>			_			-
7 m (77							
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Directa	Indirec Indirec	ta Fer	rias Otras O
G. Observaciones y							
Es un artesano con	mucho potencial pero f	alta desarrollar produ	cto.				
Namana ki Ai	- J F		Eaghar 20 05	/00			
Responsable: Alexa			Fecha:29.05	/00	_	ulo	
Código	Tipo de				Aseso	па	







Nombre:	teferencia:	Departamento: Valle del Cauca
		Departamento, vane dei Cadea
Oficio:Decorador L	argo: Ancho: Alto	c: Ciudad/Municipio:Cali
Técnica:doblado y ensambe de alambre	Diámetro: Peso:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural:	Color:	Corregimiento:
Materia Prima: Alambre de cobre	ertificado Hecho a Mano: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo:bajo, medio	osto	Precio
Producción/Mes:	Initario:	Unitario:
Empaque: P	Mayor:por definir	P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	mpaque:por definir	Empaque:por definir

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

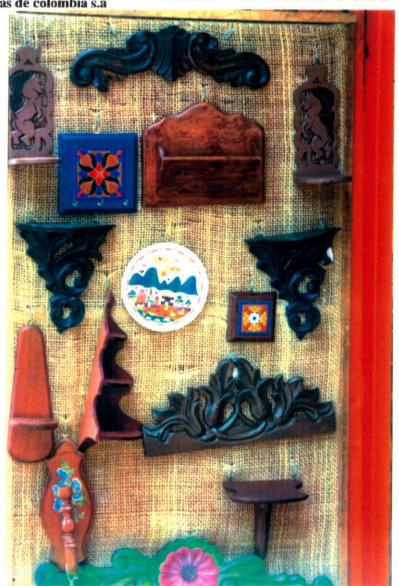
Sistema





Departamento: Valle	del Cauca		Direcciones	s: Lo	ma de la cruz		
Ciudad/Municipio:	Cali		Teléfonos:	092	2-5581597		
Vereda:			Correo E @	Ď:			
Tipo de población: U			Etnia:				5.4
Nombres/ Entidad/C	Contacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerrero	0)				
Datos/Entidad/Conta	acto Local:Loma de la c	eruz				The same of	
B. Artesanos respons	sables						
Nombre:Jads #74			Nombre:				
Documento de ident	idad:		Documento	de identi	dad:		
Edad:			Fecha de na	acimiento			
Formación:primaria			Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón Soc	ial:		Fecha de cr	eación:			
Nit:		74	No. Integra	ntes:2			
Personería Jurídica:			Mujeres:1		3		
Representante Legal			Hombres:1				
Números Cuentas Er	ntidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: Joyería	Combinación	de Materiales: Si 🔳 1	No  Recur	sos Natur	ales:		
Técnica: Doble y en			Mater	ias Prima	s: Alambre de	Cobre	
Insumos: Alambre							
Herramientas/Máqui	nas/Otros: Pinzas						
E.Los Productos							
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	,
Bus en alambre	TVOITOTC	objetos varios en cobre			RD DD	Acabados	)
Dus en alamore		bojetos varios en cobre	U D D		RDDD		
			U D D D		RDDD		
			U D D		RDDD		
			U D D D		RDDD		cabados nate envejecido
	77 77 77 77				RDDD		nate envejeerdo
					RDDD		
					RDDD		
			U D D D	E B B	RDDD		
F.Producción/Mercac	leo						
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Prec	rio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
1100000	1 Toddectom tries (c)	Costo	riccio cii ran	ICI IICC	lo en Bogota	1 030	Costo Empaque
Costo Transp./Kg		Cam		Di	. BB T 1:		
G. Observaciones y F	Pagamandagionas	Con	nercialización	Direc	ta Indirec	ta Fei	rias Otras O
	mucho potencial pero fa	alta desarrollar producto	0.				
Responsable: Alexan	ider Freese		Fecha:29.05	/00			
Código	Tipo de				Aseso	ría	





Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica:Tallado	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural:Maderas varias ( cedro)	Color: Mate			Corregimiento:
Materia Prima: Maderas	Certificado I	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo:bajo, medio	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Producción/Mes: Empaque:	Unitario: P.Mayor:por	definir		Unitario: P.Mayor:por definir

Línea: repisas y percheros

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

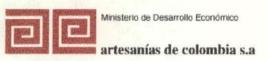
Sistema

Piezas: repizas

Productos bien elaborados pero acabados con lacas sintéticas.

1 cena. 25.05/00

Artesano: Tulia María Guerrero





Departamento: Valle del Cauca			Direcciones	: Loma de la cruz						
Ciudad/Municipio: Cali			Teléfonos:	092-5581597						
Vereda:			Correo E @							
Tipo de población:			Etnia:							
Nombres/ Entidad/0	Contacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerr	ero)							
Datos/Entidad/Cont	acto Local:Loma de la c	cruz								
B. Artesanos respon										
Nombre: Tulia Marí	a Guerrero		Nombre:	Nombre:						
Documento de iden	tidad:		Documento	Documento de identidad:						
Edad:54			Fecha de na	Fecha de nacimiento:						
Formación:primaria			Formación:							
Idiomas:			Idiomas:	Idiomas:						
Nombre o razón Soc	cial:		Fecha de cre	Fecha de creación:						
Nit:			No. Integran							
Personería Jurídica:			Mujeres:1							
Representante Lega	1:		Hombres:							
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:									
D: El oficio										
	y pintura Combinación	de Materiales: Si 🗆	No 🔳 Recurs	os Naturales:Maderas	varias					
Técnica:Talla y pin	tura		Materi	as Primas: Pintura, laca	a					
Insumos: Maderas	AND DESCRIPTION OF THE PROPERTY OF THE PROPERT									
Herramientas/Máqu	inas/Otros: Guvias, lija	dora								
E.Los Productos		bitr -								
Pieza	Nombre	Línea		Calidad	Acabados					
repizas	11-7-1	repizas		E B R B D D						
percheros		percheros	U D D D							
				E B R D D						
			U D D D		a	cabados				
			U D D D			nate pero				
				E B R D	C	on lacas				
				E B R D D						
			U D D D	E B R D						
				E B R D D						
F.Producción/Merca										
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tallle	er Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque				
Costo Transp./Kg		C	Comercialización	Directa III Indirec	ta 🗆 Fer	rias 🗌 Otras 🗌				
G. Observaciones y	Recomendaciones									
mejorar los termin	ados. Taller muy precari	io.								
,										
Responsable: Alexa			Fecha:29.05/							
Código	Tipo de			Aseso	oría					





			-			
Piezas: vestido de baño	Línea:vestidos de baño			Artesano: Judith Rosero		
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Tejeduría	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali		
Técnica:Macramé	Diámetro: Peso:		io:	Localidad/Vereda:		
Recurso Natural:	Color:			Corregimiento:		
Materia Prima: Hilos	Certificado Hecho a Mano: NO		NO	Tipo de Población: Urbano		
		Œ				
Mercado Objetivo: medio Costo		to		Precio		
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		
Empaque:	P.Mayor:por definir			P.Mayor:por definir		
Embalaje: por definir	Empaque:por definir			Empaque:por definir		
Bien elaborados, falta desarrollo de empaque.						

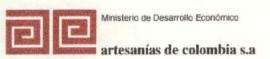
Responsable: Alexander Freese Sistema de referencia

7 6 2 0 12 1

Tipo de ficha:

Fecha: 29.05/00

References Muestra T Linea T Empague T





Departamento: Valle del Cauca			Direcciones		na de la cruz					
Ciudad/Municipio: Cali			Teléfonos:		-5581597					
Vereda:			Correo E @	9:			171			
Tipo de población: U			Etnia:							
	ontacto local: Alcaldfa		ro)							
Datos/Entidad/Conta	acto Local:Loma de la c	ruz		_						
B. Artesanos respons										
Nombre:Judith Rose	ro		Nombre:							
Documento de identi	idad:		Documento	Documento de identidad:						
Edad:46			Fecha de nacimiento:							
Formación: primaria				Formación:						
Idiomas:			Idiomas:	Idiomas:						
Nombre o razón Soc	ial:		Fecha de cr							
Nit:			No. Integra	ntes:1						
Personería Jurídica:			Mujeres:1							
Representante Legal			Hombres:							
Números Cuentas Er	itidades Bancarias:									
D: El oficio										
Oficio: Tejeduría	Combinación	de Materiales: Si	No 🗊 Recur	sos Natura	iles:					
Técnica:Macramé			Mater	rias Primas	: Hilos					
Insumos: Hilos										
Herramientas/Máqui	nas/Otros:Agujas									
E.Los Productos										
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados				
vestidos de baño		vestidos de baño			R D D					
			U D D D		RDDD					
			U D D D		RDDD					
	1 7/1-5 7		U D D D		RDDD					
			U D D D		RD DD	-				
			U D D D		RDDD					
			U D D D		R D D					
			U L D L	E BE	RDDD					
				E B	RDDD					
F.Producción/Mercae										
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ller Prec	io en Bogotá	Peso	Costo Empaque			
				_						
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Direc	ta 📕 Indirec	ta 🗆 Feri	ias 🗆 Otras 🗆			
G. Observaciones y I	Pecomendaciones	C	omercianzacion	Direc	ta see muncc	Id   Fell	as U Ouas U			
	Recomendaciones				$\neg$					
Falta empaque.										
							=			
Responsable: Alexar	nder Freese		Fecha:29.05	5/00						
Código	Tipo de			4	Aseso	oría	-			

# FICHA DE PRODUCTO





			7-00	
Piezas: Apliques	Línea:aplique	es		Artesano: Alfredo Guerrero
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Cali
Técnica:Calado, ensamble	Diámetro: Peso:			Localidad/Vereda:
Recurso Natural:maderas	Color:			Corregimiento:
Materia Prima: Madera cerámica	Certificado Hecho a Mano: NO		: NO	Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: medio	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque:	P.Mayor:por definir			P.Mayor:por definir
Embalaje: por definir	Empaque:por	definir		Empaque:por definir

Bien elaborados, falta un poco en los termina	ados
---	------

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema

Cina da fiaba.

Pafarantae E

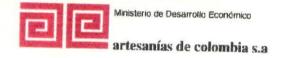
-



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



Departamento: Valle	e del Cauca		Direcciones:	Loma de la cruz	5	
Ciudad/Municipio:	Cali		Teléfonos:	092-5581597		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población:			Etnia:			
	Contacto local: Alcaldía		·o)			
Datos/Entidad/Cont	acto Local:Loma de la c	ruz				
B. Artesanos respon	sables					
Nombre: Alfredo Gu	ierrero		Nombre:			
Documento de iden	tidad:		Documento de			
Edad:60			Fecha de naci	miento:		
Formación: primaria	a .		Formación:			
Idiomas:			Idiomas:		-	
				.,		
Nombre o razón So	cial:		No. Integrante			
Nit: Personería Jurídica:			Mujeres:	3.1		
Representante Lega			Hombres: 1			
Números Cuentas E	Intidades Bancarias		Homores. 1			
14differos edentas 1	inidades Danearas.					
D: El oficio						
Oficio: Carpintería		de Materiales: Si		s Naturales:		1 / 1
Técnica:calado, ens			Materias	s Primas: Maderas v	arias, techos	de ceramica
Insumos: Maderas	27117 - 52-5-717 - 52-5-7	indone avuine				
Herramientas/Maqu	inas/Otros: Caladora, li	jadora, guvias				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea		alidad	Acabados	
apliques		apliques decorativos		□ B■ R□ D□	- Committee Comm	
			U D D E			
			U D D E		- acai	oado mate pero
				B B R D D	The same of the sa	ciente
				B R D		
				B R R		
				B B R D D		
				B B R D D	-	
				B R D	11	
F.Producción/Merca					1 5	T
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tallle	r Precio en Bogot	á Peso	Costo Empaque
					+	
					+	-
				MANA		
Costo Transp./Kg		Co	omercialización	Directa Indire	ecta Fer	rias Otras
G. Observaciones y	Recomendaciones					
El taller es muy p	recario para exigir un alt	o rendimiento.				
Desmanable: Alexa	andar Franca		Fecha:29.05/0	0		
Responsable: Alexa Código	Tipo de		1 ccna.29.03/0		soría	
Courgo	Tipo de		2000	7130	DOLLER.	



Responsable: Alexander Freese

76012

Sistema de refernecia

# FICHA DE PRODUCTO





Piezas: Cofres	Línea:cofres			A	
Nombre:	Referencia:			Artesano: José Reinel Castrillón	
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Altai	Departamento: Valle del Cauca	
Técnica: Torneado, pirograbado	Diámetro:		Alto:	Ciudad/Municipio:Cali	
Recurso Natural:maderas	Color: Brilla		30.	Localidad/Vereda:	
Materia Prima: Madera	Certificado H	lecho a Mano	Corregimiento: Tipo de Población: Urbano		
Mercado Objetivo: medio	Costo			Precio	
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:	
Empaque:		definir			
Embalaje: por definir	P.Mayor:por definir Empaque:por definir			P.Mayor:por definir Empaque:por definir	
Falta mucha elaboración. Es un producto es exesivo y las lacas son de mala calidado	o con calidad muy baja. d.	El pirograba	do		

Tipo de ficha:

Fecha: 29.05/00

Referentes Muestra Línea Fmpaque



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



Departamento: Val	le del Cauca		Direcciones	: Loma de la cr	uz	
Ciudad/Municipio						
Vereda:			Correo E @			
Tipo de población	Urbana		Etnia:	·		
	/Contacto local: Alcaldía	de Cali (Bania Guerre				
Datos/Entidad/Cor	ntacto Local:Loma de la c	cruz				
B. Artesanos respo	onsables					
Nombre:José Rein			Nombre:			
Documento de ide			Documento	de identidad:		
Edad:61			Fecha de na			
Formación: primar	ia		Formación:			
Idiomas:			Idiomas:			
Nombre o razón So	ocial:		Fecha de cre	anción:		
Nit:	ociai.		No. Integran			
Personería Jurídica			Mujeres:	1003.1		
Representante Leg			Hombres: 1			
	Entidades Bancarias:		Homores. 1			
rumeros cuentas	Elitidades Danearias.					
D: El oficio						
Oficio: Carpintería	Combinación	de Materiales: Si	No 🔳 Recurs	sos Naturales:		
Técnica:Torneado			Materi	ias Primas: Maderas	varias	
Insumos: Madera	s varias					
Herramientas/Mág	uinas/Otros: Torno,Calac	dora, lijadora, guvias				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea		Calidad	Acabados	
cofres		cofres		E B R D		
			U D D D			
			U D D D		acabac	do mate y brillante
			U D D D			
			U D D D			
			U D D D			
				E B R D		
			UDDD	E B R D	믝	
				E B R D		
F.Producción/Mero	cadeo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talll	ler Precio en Bogo	otá Peso	Costo Empaque
					_	
				-		
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Directa III Indi	irecta Fer	rias Otras
G. Observaciones	y Recomendaciones					
El taller es muy l	oueno, producción muy al	ta.				
and and			F 1 20 0 7	100		
Responsable: Alex			Fecha:29.05/			
Código	Tipo de			As	sesoría	

# 4-Logros y Conclusiones

El factor mas deficiente que detecto en los artesanos de la Ciudad de Cali, a pesar de la muy buena labor que a llevado a cabo la Corporación de Desarrollo Productivo del Cuero CDP, es la deficiente coordinación de esfuerzos entre los mismos artesanos y las instituciones, el manejo herróneo de La Loma de la Cruz es evidente y por lo tanto el punto mas deficiente es la comercialización.

Se deben buscar otro tipo de estrategias para poder sacar el producto a otros mercados, lo cual conlleva tambien a otro tipo de desarrollo en el aspecto productivo, formal, de uso y económico. Es imposible mejorar estas condiciones, en tan corto tiempo, en que tuve al oportunidad de detectar esta problemática. Por lo tanto se debe proponer una estrategia de asesoría integral mas intensa y prolongada por el gran número de artesanos y de variedad de oficios.

Por la misma falta de asesoría en estos ultimos años, existen iniciativas propias de artesanos para evolucionar y promocionar el trabajo conjunto de algunos artesanos. Esto esta generando inquietudes muy interesantes entre los artesanos, que luego de un tiempo largo estan despertando ante las dificultades económicas de los clientes potenciales.

### DIAGNÓSTICO ARTESANAL TULUA, VALLE DEL CAUCA

Actividad

Diagnóstico complementado con asesoría

puntual en la visita de taller.

Ubicación

Ciudad de Tuluá, Valle del Cauca

Oficios identificados

Cerámica, Carpintería, Cerería,

Joyería, Cestería, Papel Maché, Alimentos

artesanales.

Recursos Naturales / Materias primas

Maderas Varias, Cobre, Plata, Arcillas,

Papel Maché, Gelatina de Pata, Brebas,

Arequipe.

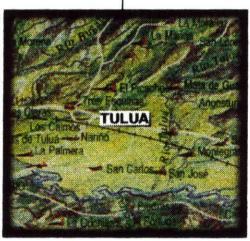
Asesor en Diseño

Alexander Freese

# 1. Antecedentes de los oficios

# 1.1- Mapa de localización geográfica





**TULUA** 

# 1.2-Antecedentes históricos de identidad y tradición

#### -Fundación

Tuluá no tuvo acta de fundación. Se ha adoptado históricamente el año de 1639 como el año de inicio del fundo de Tuluá porque en los archivos históricos de Buga reposa una carta enviada por don Juan de Lemus y Aguirre, propietario de las tierras entre los ríos Tuluá y Morales, y en aquel entonces alcalde de Buga, solicitando permiso para abrir el camino a Barragán. En ese momento se habla del "Fundo de Tuluá" lo que significa a todas luces que para ese entonces la primigenia fundación ya estaba hecha alrededor de los trapiches del señor Lemus yAguirre se estaba cuajando la nueva población. Tuluá fue fundada a orillas del río que lleva o llevaba su nombre y que es de indudable origen pijao. Algunos historiadores han escrito sobre la creencia de que los indígenas que habitaban en ese sitio eran llamados los "tolues", pero posteriores estudios de la conformación de los indios pijaos y la similitud de nombres en la zona paralela sobre el valle del río Magdalena, hacen posible comprobar que la terminación "lua" con el prefijo en la gramática pijao "tu" significaría "tierra mas allá".

#### -Desarrollo

La vida de Tuluá ha estado ceñida a su río. El primer fundo a orillas de sus aguas, estuvo fijado en el sitio de Palomestizo, en los alrededores del actual aeropuerto de Farfán, por donde entonces corría el río.

En la medida que el río fue cambiando de curso al caer el Valle del río Cauca, la ciudad se vio obligada a desplazarse hasta tomar su asentamiento definitivo a mediados de 1875, cuando se constituye el Parque de Boyaca y se construye, por fin la iglesia de San Bartolomé.

Dos son las características de Tuluá durante este periodo de formación lento. La primera, que fue una ciudad que no se dio alrededor de un parque principal o de una plaza mayor como la mayoría de las ciudades de la estructura hispánica. La segunda, que, por la misma

razón o por algunas otras que los historiadores no han descifrado, solo vino a tener iglesia a finales del siglo pasado, pese a tener cura doctrinero desde casi siglo y medio atrás. Tuluá consigue su verdadero desarrollo al promediar la segunda mitad del siglo 19, aun cuando su conformación bien puede garantizarse como hecha desde el siglo 18, cuando se fue integrando sobre la margen entonces derecha del río y alrededor de la que hoy es la Calle Sarmiento. Entre 1860 y1870 el río presento un cambio de su curso y en vez de correr del rumor a campoalegre y de allí por lo que es hoy la carrera 24 hasta Playas y las Delicias, cambio el rumbo en una creciente desde la curva de El Rumor y empezó a correr por donde mas o menos hoy es su curso final, dejando la ciudad que se sobre la margen izquierda.

Por la misma época, comienzan a llegar a Tuluá los primeros de la colonización paisa y empieza a hablarse de la constitución del Ferrocarril del Pacifico; el que no llega a Tuluá hasta la década del 20, en este siglo, cuando la ciudad da el gran salto adelante.

## 1.4-Reconocimiento de los oficios existentes en la actualidad

En la ciudad de Tuluá se identificaron muchos oficios relacionados con la carpintería los cuales se destacan el torno artístico y la producción de ajedres.

De gran tradición, la producción de trompos, gelatina de pata y dulce de breva que se produce artesanalmente.

Especialmente en la ciudad de Tuluá existe gran interés por mejorar en el aspecto productivo para desarrollar productos de alta calidad.

Se identificaron los siguientes oficios:

-Carpintería

-Joyería

-Cestería

-Papel Maché

-Cerámica

-Cerería



Grupo de Artesanos de la ciudad de Tuluá

# 2. Producción, comportamiento comercial y comercialización

Ciudad de Tuluá:

#### -Producción

En su gran mayoría, los artesanos de la ciudad de Tuluá, tienen una base sólida para los requerimientos técnico- productivos. Muchos de los artesanos tienen años de experiencia en su oficio tales como los torneros de trompos y productores de gelatina de pata.

Su modo de producción es eficiente, con esepción de algunos que realizan hace muy poco su oficio.

Igualmente que los artesanos de Cali, gestionan la forma de exportar sus productos con ayuda de capacitaciones que se han llevado a cabo atravez del convenio Artesanias de Colombia y la corporación de Desarrollo Productivo del Cuero CDP quienes han logrado un muy buen resultado.

Es evidente que los artesanos capacitados tienen en este momento una visión muy diferente, que están divulgando atravez de capacitaciones internas a los otros artesanos interesados.

A continuación se describen los estados de los requerimientos técnico- productivos de los Artesanos de la ciudad de Tuluá:

### Bienes de capital

Los útiles, herramientas y máquinas en general son adecuadas.

Los artesanos visitados tiene la suficiente infraestructura para un desarrollo integral.

#### Mano de obra

Es muy eficiente. Falta desarrollo de producto.

### Modo de producción

La organizacón del trabajo requerida para la producción es óptima en su mayoría, hay deficiencias en el 30 % de los artesanos que al ser un grupo de casi 30 artesanos es muy alto.

#### Normalización

La consideración de las medidas comerciales de las materias pirmas y los elementos semitransformados las tienen muy claras evitando su desperdicio.

#### Estandarización

La modulación de los elementos por producir, para simplificar la producción la manejan bien.

#### Prefabricación

La adquicición y el uso de elementos semitransformados es de total conocimiento y son implementados en casi todos los oficios vistos.

#### Línea de producción

La secuencia de procesos de transformación es igualmente bien manejada.

### Materias primas

las características de los materiales empleados son de muy baja calidad, no son los adecuados en la mayoría de talleres.

#### Contol de calidad

Es eficiente, tienen claro el concepto de buena calidad, aunque el tipo de mercado que emplean los condiciona a no seguir evolucionando.

## Proceso productivo

Igualmente manejan muy bien los procesos, cada uno con su manera peculiar de fabricación.

## Costos de producción

El valor de producción del producto con base en el costo de mano de obra directa, material directo, gastos de fábrica y generales asi como la utilidad la tienen muy clara.

#### -Comercialización

La comercialización en la ciudad de Tuluá, es deficiente, por la falta de sitios específicos y estratégicos en la ciudad. Ya existe un mercado local y externo por ferias regionales, pero no está enfocado hacia ferias importantes, como la de Expoartesanías, igualmente sus productos necesitan de una asesoría intensiva para este caso específico.

A continuación se describen los estados de los requerimientos económicos y de mercado de los Artesanos de la ciudad de Tuluá:

#### Demanda

Es muy baja por los problemas económicos del pais. Tambien el problema de locación de los talleres visitados es muy compleja.

#### Oferta

La cantidad de productos producidos para ser suministrados es muy alta.

No tiene salida por problemas de divulgación y promoción.

#### Precio

La fijación del valor del producto es acorde con gastos directos e indirectos.

#### Canales de distribución

Los conductos mas eficiente y económico es la Feria de Tuluá, que según los Artesanos es uno de los eventos donde mas ingreso tienen en el año.

#### Centros de distribución

Los mas eficases por el momento son las ferias que se realizan en todo el país. En este momento existen algunos artesanos que tienen otro tipo de distribución que son almacenes en la capital del Pais.

### **Empaque**

En general a todos les hace falta un empaque según las necesidades de cada artesano.

## Promoción y divulgación

Es mínima, hace falta mas unión entre los artesanos y las entidades corespondientes para lograr una divulgación mas fuerte y concisa. En este sentido existe un gran interés de los artesanos y de la Camara de Comercio de Tuluá, para realizar un proyecto o convenio, que logre la divulgación y la promoción de los artesanos atravez de la Camara de Comercio de Buga. (ver Observaciones y recomendaciones)

### Preferencia

La inclinación del mercado hacia productos específicos se inclina hacia productos funcionales con un valor de uso, propiedades formales que correspondan a artículos de materias primas naturales.

## Competencia

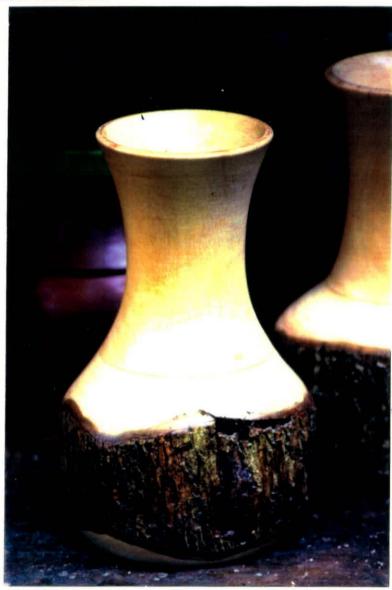
No existen oficios afines con escepción de algunos que producen los típcos trompos tulueños.





# FICHA DE PRODUCTO





Piezas: Florero	Línea: Floreros			Artesano: Octavio Londoño		
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Tuluá		
Técnica: Torno	Diámetro: Peso:			Localidad/Vereda:		
Recurso Natural: Maderas	Color: mate natural			Corregimiento:		
Materia Prima:maderas	Certificado Hecho a Mano: NO		Tipo de Población: Urbano			
Mercado Objetivo: bajo, medio, alto	Costo			Precio	_	
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		
Empaque: Por definir	P.Mayor:			P.Mayor:		
Embalaje: Por definir	Empaque:Por definir		Empaque:Por definir			

Observaciones: Tiene un trabajo impecable, ademas de su capasidad por desarrollar productos nuevos. Mucha creatividad.

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



	1103							
Departamento: Val	le del Cauca		Direccione	s: Cra 40#	10-05			
Ciudad/Municipio: Tuluá				092	-2246679			
Vereda: Correo E								
Tipo de población:			Etnia:					
Nombres/ Entidad/								
Datos/Entidad/Con	tacto Local:							
B. Artesanos respon	nsables							
Nombre:Octavio L	ondoño		Nombre:					
Documento de ider	tidad:		Documento	de identic	lad:			
Edad: 50			Fecha de na	acimiento:				
Formación: Secund	aria		Formación:					
Idiomas:			Idiomas:					
Nombre o razón So	cial:		Fecha de cr					
Nit:			No. Integra	ntes:1				
Personería Jurídica			Mujeres:					
Representante Lega	II: Entidades Bancarias:		Hombres: 1					
D: El oficio	Torneado Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recur	rene Natura	les: maderas			
Técnica: Torneado	Torneado Comoniación	de iviateriales. Si		ias Primas				
Insumos: Maderas	de todo tipo		1744107	THO I TITLED				
	inas/Otros:Guvias, torno	os, limas						
E.Los Productos	ly		In					
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	S	
Trompos		Trompos			RD DD			
Cocas		Cocas			R D D			
Yoyos		Yoyos			R D D			
Copas masajeadores		Copas masajeadores			R D D D			
florero		florero			RODO			
Hotero		Hotero	U D D D					
				THE STATE OF THE S	R D D			
					R D D			
E Draduación /Mara	daa	1			NO DO			
F.Producción/Merca Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Preci	o en Bogotá	Peso	Costo	Empaque
							-	
				_				
				_			-	
Casta Tuanan //Za					NOTE:		1000	
Costo Transp./Kg	D		Comercialización	Direc	ta III Indirec	ta Fe	rias 🔳	Otras 🗌
G. Observaciones y								
Es el mejor carpin Sus productos son	tero ytornero de la regió óptimos.	n. Tiene un gran po	otencial.					
Responsable: Alexa	nder Freese		Fecha:29.05	/00				
Código	Tipo de				Aseso	ría		



# FICHA DE PRODUCTO





Piezas: Biombos	Línea: Biomb	oos	Artesano: José Raul Salamanca
Nombre:	Referencia:		Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho: A	lto: Ciudad/Municipio:Tuluá
Técnica: Corte	Diámetro:	Peso:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: Maderas	Color: brillan	ite	Corregimiento:
Materia Prima: maderas	Certificado Hecho a Mano: NO		Tipo de Población: Urbano
Mercado Objetivo: bajo, medio	Costo		Precio
Producción/Mes:	Unitario:		Unitario:
Empaque: Por definir	P.Mayor:		P.Mayor:
Embalaje: Por definir	Empaque:Por definir		Empaque:Por definir

Observaciones: Necesita mejoras en los acabados. Usa solamente laca brillante, no lija el producto terminado.

Fecha: 29.05/00 Responsable: Alexander Freese



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



A.Datos Genera	aics					
Departamento: Val	le del Cauca		Direcciones:	Andalucía (m)		
Ciudad/Municipio:	Tuluá		Teléfonos:	092-2235380		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población:			Etnia:		-	
Nombres/ Entidad/						
Datos/Entidad/Cor	itacto Local:					
B. Artesanos respo	neables					
Nombre: Raúl Sala			Nombre:			
Documento de ider	Control of the Contro		Documento de	identidad:		
Edad: 46	niddd.		Fecha de nacim			
Formación: Secund	laria		Formación:	nento.		
Idiomas:			Idiomas:			
Nombre o razón So	ocial:		Fecha de creaci	ión·		
Nit:			No. Integrantes			
Personería Jurídica	:		Mujeres:			
Representante Lega	al:		Hombres: 1			
Números Cuentas I	Entidades Bancarias:				T H	
D: El oficio	Continuit	4- M 1-1 C: F	N D	XT . 1 . 1		
Oficio: Carpinteria Técnica:Corte	Combinacion	de Materiales: Si		Naturales: maderas		
Insumos: Cedro			Materias	Primas:		
	uinas/Otros: Sierra, pulio	lora				
rien annemas/waq	umas/Ouos. Siena, pune	1014				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea	Función Cal	lidad	Acabados	
Biombos		Biombos	U D D E	B R R D		
			U D D E	B R D		
			U D D E	B R R D		
			U D D E	B R D		
			U D D E	B R D		
			U D D E			
				B R D		
				B R D		
			U D D E	B R D		
F.Producción/Merc	adeo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa III Indirect	ta 🗆 Fer	ias 📕 Otras 🗌
G. Observaciones y	Recomendaciones					
Son productos que de pliegue y de fre	e necesitan muchos acaba eno.	ados y mejoramiento	en el sistema			
Responsable: Alexa	ander Freese		Fecha:29.05/00			
Código	Tipo de			Aseso	ría	



# FICHA DE PRODUCTO





Piezas: Dulcería	Línea: Dulce	es		Artesano: Esther Arroyave	
Nombre:	Referencia:	W.		Departamento: Valle del Cauca	
Oficio:Dulcería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Tuluá	
Técnica: Corte	Diámetro:	Pe	eso:	Localidad/Vereda:	
Brevas, ArequipeMaderas	Color: brilla	nte		Corregimiento:	
Materia Prima:	Certificado I	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano	
Mercado Objetivo: bajo, medio	Costo			Precio	_
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:	
Empaque:Cestos en mimbre	P.Mayor:			P.Mayor:	
Embalaje: Cajas de carton	Empaque:m	uy alto		Empaque:muy alto	

Observaciones: Necesita mejoras en los empaques por ser demasiado costosos en relación con el producto.

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



moo o						
Departamento: Valle	del Cauca		Direcciones:	Conjunto el Con-	dor	
Ciudad/Municipio:	ad/Municipio: Tuluá Teléfonos:			092-2251735		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población: U	Jrbana		Etnia:			
Nombres/ Entidad/C	ontacto local:					
Datos/Entidad/Conta	acto Local:					
B. Artesanos respons			Nombre:			
Nombre: Esther Arro			THE STANDARD	a identidadı		
Documento de identi Edad: 53	idad:		Documento de Fecha de naci			
Formación: Secunda	mio.		Formación:	miento:		
Idiomas:	па		Idiomas:			
idiomas.			idiomas.			
Nombre o razón Soc	ial:		Fecha de crea			
Nit:			No. Integrante	es:1		
Personería Jurídica:			Mujeres: 1			
Representante Legal			Hombres:			
Números Cuentas Er	ntidades Bancarias:					
D: El oficio						
Oficio: Dulcería	Combinación	de Materiales: Si	No □ Recursos	s Naturales: Brevas, A	require	
Técnica:	Comomución	ac ividicitates. 51 g		s Primas:	acquipe	
Insumos: Brevas, Ar	requipe, cestos		174402140	, a rando.		
	nas/Otros: inyectora de	dulce				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea		alidad	Acabados	
Dulce de Arequipe		2		□ B⊞ R□ D□		
				□ B□ R□ D□		
				□ B□ R□ D□		
				B B R D D		
			U D D E			
			U D D E			
			U D D E			
			U D D E	□ B□ R□ D□		
			U D D E	□ B□ R□ D□		
F.Producción/Mercad	deo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
				1 1 1 2 7		
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa III Indirec	ta 🏿 Fer	ias 🗆 Otras 🗆
G. Observaciones y I	Recomendaciones					
	n cuestión de empaques	porque los actuale	e			
son demasiaddo co	stosos en relación con l	os productos.	3			
		Language Transport Transport Transport				
Responsable: Alexar	nder Freese		Fecha:29.05/0	0		
Código	Tipo de			Aseso	ría	



# FICHA DE PRODUCTO





Piezas: cerámica decorativa	Línea: Ceramicas decorativas			Artesano: David Terranova		
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Cerámica	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Tuluá		
Técnica: Moldeo	Diámetro:	Pe	eso:	Localidad/Vereda:		
Recurso Natural:	Color: mate			Corregimiento:		
Materia Prima:Gredas, chamote, pinturas	Certificado I	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano		
Mercado Objetivo: medio,alto	Costo			Precio		
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		
Empaque:	P.Mayor:			P.Mayor:		
Embalaje: por definir	Empaque:por definir			Empaque:muy alto		

Fecha: 29.05/00 Responsable: Alexander Freese

Observaciones: Falta variedad de productos, maneja una producción muy alta.



# artesanías de colombia s.a FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



Departamento: Valle	del Cauca		Direccione	s:	Car. 26#3	9- 108		
Ciudad/Municipio: '	Γuluá		Teléfonos:		092	-		
Vereda:			Correo E	<b>9</b> :				
Tipo de población: U			Etnia:					
Nombres/ Entidad/C	ontacto local:							
Datos/Entidad/Conta	cto Local:							
B. Artesanos respons	ables							
Nombre: David Terra			Nombre:					
Documento de identi	dad:		Documento	de io	dentidad:	11.		
Edad: 56			Fecha de n	acimi	ento:			
Formación: Secundar	ia		Formación:	:				
Idiomas:			Idiomas:					
Nombre o razón Soci	al:		Fecha de ci	reació	n:			
Nit:			No. Integra	intes:				
Personería Jurídica:			Mujeres: 1					
Representante Legal:			Hombres:					
Números Cuentas En	tidades Bancarias:							
D. El «Gala								
D: El oficio Oficio: Dulcería	Combinación	de Materiales: Si	No D Deans	anna N	laturales: Gi	ados (	homoto	
Técnica:	Combinación	de Materiales. Si 🔠	Mater		A SA	euas, c	пашосе	
Insumos: Gredas, ch	amote		Mater	ilas F	illias.			
	nas/Otros: Ornos, torno	26						
Terramental, Triacqui	nus Ou os. Offics, toffic	33						
7 L on Deadwater								
E.Los Productos	Nombro	I form	English.	C-E	1. 1		A - 1 - 1	
Pieza Cerámica decorativa	Nombre	Línea	Función	Calio		DE	Acabados	
Ceramica decorativa		Cerámica decorativa	U D D					
				_				
			U D D D					
			U D D D					
			U D D D				-	
			U D D D					
			U D D D					
			U D D D	E□	B R	D		
F.Producción/Mercad	eo							
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ller	Precio en B	ogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg		Cor	mercialización	I	Directa 📕	Indirec	ta 📕 Feri	as Otras
G. Observaciones y R	ecomendaciones							
Necesita variación o	le productos. la mayorí	a de productos son bue	nos					
el ceramista fuera d	e su labor, a estudiado	iunto con su hija antror	oóloga					
piezas de origen ind	ígena de la región de ti	iluá y han reproducido	algunas muest	ras	1			
muy interesantes.								
			20					
desponsable: Alexan	der Freese		Fecha:29.05	5/00				
Código	Tipo de		1 001111.27.00			Aseso	oría	



# FICHA DE PRODUCTO



Artesano: Inés Amparo Valencia

Empaque:por definir



Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca		
Oficio:Cerería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Tuluá		
Técnica:Cerería	Diámetro:	Diámetro: Peso: Localidad/Vereda:		Localidad/Vereda:		
Recurso Natural:Hojas y flores secas	Color: mate			Corregimiento:		
Materia Prima:Parafina	Certificado Hecho a Mano: NO		: NO	Tipo de Población: Urbano		
Mercado Objetivo: medio,alto	Costo			Precio		
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:		
Empaque:	PMayor:por definir			P.Mayor:por definir		

Empaque:por definir

Línea: Ceramicas decorativas

Observaciones:	Producto muy	interesante,	la convinación	de materiales es	buena.
----------------	--------------	--------------	----------------	------------------	--------

Piezas: Velas

Embalaje: por definir

Responsable:	Alexander Freese	Fecha: 29.05/00



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



71.Dates Genera	103					
Departamento: Valle	e del Cauca		Direcciones:	Vereda tres esqui	nas	
Ciudad/Municipio: Tuluá			Teléfonos:	092-2240402		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población:			Etnia:			
Nombres/ Entidad/0						
Datos/Entidad/Cont	acto Local:					
B. Artesanos respon	sables					89
Nombre: Inés Ampa	aro Valencia		Nombre:			
Documento de iden	tidad:		Documento de	identidad:		
Edad: 43			Fecha de nacim	niento:		
Formación: Secunda	aria		Formación:			
Idiomas:			Idiomas:			
				7		
Nombre o razón Soc	cial:		Fecha de creaci	ión:		
Nit:			No. Integrantes	:2		
Personería Jurídica:			Mujeres: 2			
Representante Lega			Hombres:			
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:					
D: El oficio						
Oficio: Cerería	Combinación	de Materiales: Si 🔳	No ☐ Recursos	Naturales: Hojas y f	lores secas	S
Técnica:			Materias	Primas: Parafinas, ho	ojas secas	
Insumos: Parafina						
Herramientas/Máqu	inas/Otros: Parafina, ho	jas secas				
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea		lidad	Acabados	
Velas decorativas		Velas decorativas	U D D E			
			U D D E			
	-		U D D E			
			U D D E			
			U D D E			y bien acabadas
			U D D E		mat	E
				B R D		
				B R R D		
			U D D E	B R D		
F.Producción/Merca	deo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Directa III Indirec	ta 🏢 Fer	rias 🎚 Otras 🗌
G. Observaciones y	Recomendaciones					
flores secas en el p	muy innovador, convina roceso de las velas. s pero con el empaque a en empaque.					
Responsable: Alexa	nder Freese		Fecha:29.05/00			
Código	Tipo de			Aseso	ría	
	1100 00			4 40000		

# 4-Logros y Conclusiones

En la ciudad de Tuluá existe el interes más fuerte por surgir, de aprovechar a lo máximo las asesorias. Existe de igual forma, mucho interés en llegar a otro tipo de mercados, muchos de los artesanos visitados, luego de estar visitando ferias locales, desea mejorar su producto para alcanzar otro tipo de cliente potencial.

Es la ciudad en donde tienen mas claro, el significado y la integridad de la palabra "artesano". Son concientes de sus diferencias y de su riqueza como tal.

Pero en conclusión; las grandes fallas de estos artesanos radica en la falta de salida al mercado de sus productos, por no tener los sitios requeridos para el tipo de mercancía. Para esto, necesitan asesoría en diseño, especificamente para el mercado de la Feria de Expoartesanías y como consecuencia, para su exportación.

Por otro lado, necesitan igualmente un sitio fijo en donde se pueda comercializar en forma grupal atra vez de todo el año.

Se busca encontrar un sitio adecuado al lado de la catedral de la ciudad de Buga para usarlo como sitio de exposición permanenete para los artesanos del Valle del Cauca.

Realizé una visita a la Camara de Comercio en donde se discutió la posibilidad de proponer un trabajo conjunto entre artesanos, Artesanias de Colombia SA y La Camara de Comercio de Buga y Tuluá.

## DIAGNÓSTICO ARTESANAL BUGA, VALLE DEL CAUCA

Actividad

Diagnóstico complementado con asesoría

puntual en la visita de taller.

Ubicación

Guadalajara de la victoria de Buga, Valle del

Cauca

Oficios identificados

Carpintería, Pintura, Bordados,

Tallado, Cerámica, Muñequería, Vitrales.

Recursos Naturales / Materias primas

Maderas Varias, Arcillas, Oleo, Telas varias,

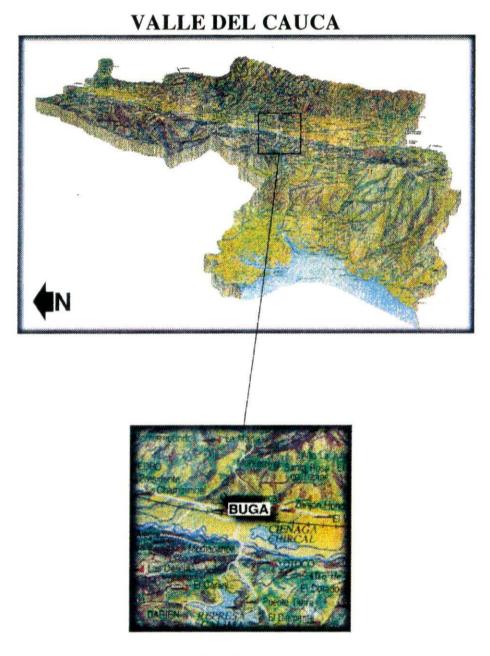
Vidrio.

Asesor en Diseño

Alexander Freese

# 1. Antecedentes de los oficios

# 1.1- Mapa de localización geográfica



**BUGA** 

# 1.2-Antecedentes históricos de identidad y tradición

"Guadalajara de la victoria de Buga"

está ubicada en el Departamento del Valle del Cauca a una hora de Santiago de Cali, capital de la región. Con una agradable temperatura de 230 C y a 969 metros sobre el nivel del mar, es conocida como la CIUDAD SEÑORA DE COLOMBIA.

Buga ofrece el privilegio de poder disfrutar de una diversidad de climas que van desde las zonas cálidas propias del Valle del Cauca hasta el frío del paramo.

La ciudad se trasladó en 1.570 desde la Cordillera Central de los Andes Colombianos a las tierras que hoy ocupa en el valle geogr·fico del río Cauca y a orillas de su tributario, el río de Las Piedras, hoy llamado Guadalajara.

Guadalajara de la Victoria de Buga, fundada en 1.555 por Giraldo Gil de Estupiñan,

Resume Buga, pues, una tradición de cuatro siglos que se expresan en su traza y arquitectura coloniales, en el ancestro que impregna sus costumbres y el proverbial señorío de sus gentes, señorío amable y alegre cuya cultura se ha manifestado principalmente en una constante vocación por las artes musicales.

A Buga acuden oleadas de peregrinos de toda América para venerar la imagen del Señor de los Milagros, la historia de cuyo culto se confunde con la de la ciudad.

Es centro agrícola y ganadero, que anualmente reúne en el mes de julio a los mejores hombres del agro colombiano para participar activamente en la Exposición Nacional Agropecuaria, certamen técnico y popular que ha venido realizándose sin interrupción desde 1.951, casi único en el país y cada vez más prestigiado.

Buga ofrece al visitante hoteles de primera categoría, ambiente tranquilo y toda la belleza del cálido Valle del Cauca, emporio de riqueza y expresión máxima del paisaje tropical y de la eterna primavera americana.

La belleza de la mujer vallecaucana, y en particular de la mujer bugueña, es

proverbial en Colombia. Seis vallecaucanas han conquistado el titulo de Colombia en el torneo anual que se celebra en Cartagena para seleccionar la representante por nuestro pais en el concurso de MissUniverso. Una de ellas fue la bugueña Aura María Mojica Salcedo, Reina de la Belleza Colombiana en 1.977 y clasificada en 1.978 como una de las cuatro mujeres más lindas del mundo en la competencia internacional de ese año.

Buga es el prototipo de la ciudad intermedia en Colombia ideal para vivir.

Enclavada en el corazón del Valle del Cauca, "Fértil, soleado y paradisiaco" que se identifica por la nobleza y el linaje de sus gentes, su interesante arquitectura declarada patrimonio cultural y Monumento Nacional por medio de la ley 163 de 1.959 y la indiscutible belleza de sus mujeres. Todo ello ofrece un ambiente de tranquilidad que invitan al trabajo y el estudio.

La gran calidad de sus productos agrícolas; su ubicación geográfica excepcional, verdadero cruce de caminos entre el norte y sur de Colombia; la vecindad con Buenaventura, primer puerto colombiano sobre el Pacífico; su eficiente comunicación con el centro del país a través de excelentes carreteras; la proximidad con el Aeropuerto Internacional "ALFONSO BONILLA ARAGON" de la ciudad de Cali y con el Aeropuerto de carga en Cartago, se han convertido en interesante infraestructura que día a día permiten el asentamiento y exitoso desarrollo de empresas del agro, la industria, el comercio, las finanzas y el transporte de carga y pasajeros.

Buga es también objetivo del turismo. Su equipamiento hotelero de gran calidad, Restaurantes, Agencias de Viajes, Cambio de Moneda, unido a los atractivos turísticos como la Basílica de "El Señor de los Milagros", primer santuario nacional.

La Catedral de San Pedro, construida en 1.573 es una de las más preciadas joyas coloniales de la ciudad, erigida Catedral en 1.967 y consagrada Arquitectura barroca mudéjar criolla de gran belleza en 1.977.

La Casa Museo "Cornelio Hispano": donde nació el poeta Ismael López conocido bajo el seudónimo de Cornelio Hispano.

La Iglesia de San Francisco, construida en 1.745 por el hermano jesuita Simón

Schonherr, originalmente Capilla de Jesús Nazareno. Antigua Capilla del Colegio Académico, donde hoy funciona la Sede de la Universidad del Valle.

La Academia de Historia "Leonardo Tascon", contiene el archivo histórico de Buga. Su construcción data del Siglo XIX, encontrándose actualmente en excelente estado de conservaciún pero el p'blico no tiene acceso a sus archivos.

El Monumento Alejandro Cabal Pombo, faro que señala la ruta de la carretera a Buenaventura, construido en homenaje a éste hijo ilustre de la ciudad.

Hotel Hostal del Regidor, ésta casa fue construida entre 1.910 y 1.915 por el Ingeniero Alemán Joseph Binder, más conocido como el Hermano Silvestre, quien había llegado a Buga para dirigir la construcción de la Basílica de "El Señor de los Milagros", su estilo corresponde a la época rom·ntica.

La Concha Acústica "Bernardo Romero Lozano", obra cuyo diseño y construcción estuvo a cargo del Arquitecto y Restaurador Dr. Diego Salcedo Salcedo en 1.978, arquitectura moderna y bien dotada, donde se celebra cada año durante el mes de Agosto el Festival Nacional e Internacional de Intérpretes de la Canción de Buga, FESTIBUGA.

El Puente de la Libertad, construido entre 1.897 y 1.898 siendo Gobernador de la Provincia del Cauca el jurista bugueño "Manuel Antonio Sanclemente", quien fuera luego Presidente de la República.

El Parque de Bolívar, construido en 1.924 por el Arquitecto bugueño Enrique Figueroa. En él se encuentra una copia original de la estatua del libertador echa por el Escultor Italiano Tenerari para la Plaza Mayor de Bogotá y un Busto en mármol del literato bugueño, Luciano Rivera y Garrido.

El Palacio de Justicia, proyecto original de Joseph Binder (1.909-1919), restaurado en 1.988 por el Arquitecto Dr. Diego Salcedo Salcedo. El actual palacio de justicia, antes llamado Casa de Gobierno y de la Gobernación de Buga es el sitio que

ocuparon las Casas Coloniales del Cabildo y la Cárcel desde el Siglo XVI, y el Cuartel de Milicias que data de finales del Siglo XVIII.

El Teatro Municipal "Ernesto Salcedo Ospina", su remodelación fue ejecutada en el año de 1.928 por el Arquitecto bugueño Enrique Figueroa quien había llegado de ejercer su profesión en la construcción del Canal de Panamá.

## 1.4-Reconocimiento de los oficios existentes en la actualidad

En la ciudad de Buga se identificaron muchos oficios que son trabajos de tipo "manualidades" o decoración de artesanías ya terminadas, las cuales entran en permanente conflicto con lo que llamamos "artesanía". Por ejemplo la pintura sobre cofres y objetos de madera ya consevidos.

De igual forma existen muy buenos artesanos, que mantienen una producción buena e inovodadora, con objetivos muy diferentes, unos buscando exportar sus productos y otros buscando mercados regionales, pero que su producto tiene las condiciones de exposición en ferias importantes.

Se identificaron los siguientes oficios:

-Carpintería (talla)

-Pintura

-Muñequeria

-Vitral falso

-Cerámica



Basílica de "El Señor de los Milagros"

# 2. Producción, comportamiento comercial y comercialización

Ciudad de Buga:

#### 2-Producción

En esta ciudad existen dos fenómenos o mejor dos factores que dificultan la producción.

Existe el decorador o decoradora que compra productos industriales y vende este tipo de producto como artesanía.

Por otra parte existe el artesano talentoso que por su condición social y que por cierto es muy baja en esta ciudad, no tiene los recursos para salir de un mercado local.

Existen bastantes ferias en la ciudad de Buga y en sus alrededores, pero que son inalcansables para los artesanos realmente talentosos de la ciudad.

De igual forma existen artesanos que estan en capasidad de exportar sus productos pero no tienen los vinculos o la información adecuada. Pero como producto alcanza las condiciones de ser tipo exportación.

A continuación se describen los estados de los requerimientos técnico- productivos de los Artesanos de la ciudad de Buga:

## Bienes de capital

Los útiles, herramientas y máquinas en general son adecuadas.

Los artesanos visitados no tienen la suficiente infraestructura para un desarrollo integral pero se podría lograr buenos resultados con una asesoría intensiva.

#### Mano de obra

Es eficiente. Falta desarrollo de producto como en la ciudad de Tuluá.

## Modo de producción

La organizacón del trabajo requerida para la producción es deficiente, hay deficiencias en el 80 % de los artesanos.

#### Normalización

La consideración de las medidas comerciales de las materias pirmas y los elementos semitransformados no las tienen claras.

#### Estandarización

La modulación de los elementos por producir, para simplificar la producción no la manejan bien.

#### Prefabricación

La adquicición y el uso de elementos semitransformados no es muy usado en los oficios vistos, a diferencia de los decoradores que necesitan de ellos.

### Línea de producción

La secuencia de procesos de transformación es bien manejada.

### Materias primas

las características de los materiales empleados son de muy baja calidad, no son los adecuados en la mayoría de talleres.

#### Contol de calidad

Es deficiente, tiene claro el concepto de buena calidad, pero el tipo de mercado que emplean los condiciona a no seguir evolucionando.

## Proceso productivo

No manejan muy bien los procesos, carecen de asesoría en este punto.

## Costos de producción

El valor de producción del producto con base en el costo de mano de obra directa, material directo, gastos de fábrica y generales así como la utilidad no la tienen muy clara.

#### -Comercialización

La comercialización en la ciudad de Buga, es deficiente, por la falta de sitios específicos y estratégicos en la ciudad. Tienen un sitio que podría ser estratégico para poder comercializar sus productos, pero que asta ahora no se a podido conciliar con la alcaldía para usarlo como mercado permanente. Existe un mercado local y externo como ferias regionales, pero no está enfocado hacia feria como la de Expoartesanías, igualmente sus productos necesitan de una asesoría intensiva para este caso específico.

A continuación se describen los estados de los requerimientos económicos y de mercado de los Artesanos de la ciudad de Buga:

#### Demanda

el problema de locación de los talleres visitados es muy compleja. Hace falta conseguir un sitio para mercados permanentes.

#### Oferta

La cantidad de productos producidos para ser suministrados no es muy alta.

No tiene salida por problemas de divulgación y promoción.

#### Precio

La fijación del valor del producto no es acorde con gastos directos e indirectos.

#### Canales de distribución

Los conductos mas eficientes y económicos son las ferias regionales y locales.

#### Centros de distribución

Los mas eficases por el momento son las ferias que se realizan en la localidad.

En este momento existen algunos artesanos que tienen otro tipo de distribución que son almacenes en la capital del Pais.

#### **Empaque**

En general a todos les hace falta un empaque según las necesidades de cada artesano.

### Promoción y divulgación

Es mínima, hace falta mas unión entre los artesanos y las entidades corespondientes para lograr una divulgación mas fuerte y concisa. En este sentido existe un gran interes de los artesanos y de la Camara de Comercio de Buga, para realizar un proyecto o convenio, que logre la divulgación y la promoción de los artesanos con la partisipación de la Camara de Comercio de Tuluá. (ver: Observaciones y recomendaciones)

#### Preferencia

La inclinación del mercado hacia productos específicos se inclina hacia productos funcionales con un valor de uso, propiedades formales que correspondan a artículos de materias primas naturales.

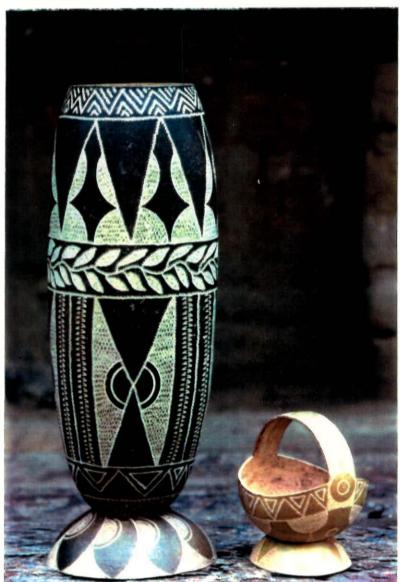
### Competencia

No existen oficios afines.









					_
Piezas: Recipientes	Línea: Cont	enedores		Artesano:Henry Vargas	
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca	
Oficio:Carpintería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Buga	
Técnica: Corte, Talla y ensamle	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:	
Recurso Natural: Totumo	Color: mate			Corregimiento:	
Materia Prima:Totumo	Certificado l	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población: Urbano	_
Mercado Objetivo: Cualquier tipo	Costo			Precio	_
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:	
Empaque: Por definir	P.Mayor:			P.Mayor:	
Embalaje: Por definir	Empaque:Po	or definir		Empaque:Por definir	

Observaciones: Este tipo de producto es muy interesante, el tallado es muy bueno y los los manejan muy bien, muy limpios. Falta desarrollo de producto y una asesoría en manejo de diferentes herramientas que le faciliten el trabajo.

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00



## artesanías de colombia s.a FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



A.Datos Genera	103					
Departamento: Valle	del Cauca		Direcciones: Ca	rrera 9 No. 19-21		
Ciudad/Municipio:	Buga		Teléfonos:	092-2277072		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población: l			Etnia:			
Nombres/ Entidad/C	Contacto local:					
Datos/Entidad/Cont	acto Local:					
B. Artesanos respon	sables					
Nombre: Henry Var			Nombre:			
Documento de ident			Documento de i	dentidad:		
Edad: 36			Fecha de nacim			
Formación: Primaria	i		Formación:			
Idiomas:			Idiomas:			
Nombre o razón Soc	rial:		Fecha de creacio			
Nit:			No. Integrantes:	2		
Personería Jurídica:			Mujeres:			
Representante Legal			Hombres:2			
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:					
D: El oficio						
Oficio: Carpintería	Combinación	de Materiales: Si [	□ No ■ Recursos I	Naturales: Totumo		
Técnica: Tallado y e		de maneralization of [	Materias F			
Insumos: Totumo						
Herramientas/Mágu	inas/Otros:Formones, lin	mas, machete, raspa	a .			
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea	Función Cali		Acabados	
Recipiente alto		Recipientes	U D D E			
Recipiente manija		Recipientes	U D D E			
			U D D E			
			U D D E		mate co	lores naturales
			U D D E		mate co	iores naturales
			U D D E			
			U D D E E			
				B R D		
				B R D		
F.Producción/Merca	deo					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa III Indirec	ta Fer	ias 📕 Otras 🗌
G. Observaciones y	Recomendaciones					
	trabajo y de herramien	tas para el trabajo s	son muy precarias			
	esoría urgente para el de					
de otras herramien	tas que sin ser muy oste	ntosas pueden repre	esentar una mejoría			
en la producción. I	Los acabados mate y los	pegues son muy lin	mpios.			
Responsable: Alexa	nder Freese		Fecha:29.05/00			
Código	Tipo de			Aseso	oría	







Piezas: mesa de noche	Línea: Muebles	Artesano:Octavio Guzmán R
Nombre:	Referencia:	Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Carpintería	Largo: Ancho: Alto:	Ciudad/Municipio:Buga
Técnica: Corte, Talla y ensamle	Diámetro: Peso:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: Cedro	Color: Brillante o mate opaco	Corregimiento:
Materia Prima:Cedro	Certificado Hecho a Mano: NO	Tipo de Población:Ciudad
Mercado Objetivo: Alto	Costo	Precio
Mercado Objetivo: Alto Producción/Mes:	Costo Unitario:	Precio Unitario:
		22222
Producción/Mes: Empaque: Por definir	Unitario: P.Mayor:	Unitario: P.Mayor:
Producción/Mes:	Unitario:	Unitario:

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema



## artesanías de colombia s.a FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



A.Datos Genera	les						
Departamento: Valle	e del Cauca		Direcciones	: Calle 4#	12-07		
Ciudad/Municipio:	Buga		Teléfonos:	092	-2276316		
Vereda:			Correo E @	:			
Tipo de población:			Etnia:				
Nombres/ Entidad/C							
Datos/Entidad/Cont	acto Local:						
B. Artesanos respon	sables						
Nombre: Octavio G			Nombre:				
Documento de ident	idad:		Documento	de identic	lad:		
Edad: 62			Fecha de na	cimiento:			
Formación: Secunda	ria		Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón Soc	cial:		Fecha de cr				
Nit:			No. Integrai	ntes:1			
Personería Jurídica:			Mujeres:				
Representante Legal			Hombres:1				
Números Cuentas E	ntidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: Carpintería	Combinación	de Materiales: Si	No □ Recurs	sos Natura	les: Maderas		
Técnica: Tallado y p				ias Primas			
Insumos: Cedro y d	iferentes maderas para e	el tallado					
Herramientas/Máqu	inas/Otros:Las necesaria	as para el oficio de tal	lador y carpinter	0			
E.Los Productos						-	
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabados	S
Mesa de noche		Mesa de noche	U D D	E B B	R D D		
Cofres		Cofres	U D D		R D D		
Marcos		Marcos			R D D		
Repisas		Repisas	U D D		R D D	Lacturative tools	
Candelabros		Candelabros	U D D		RDDD	mate c	olores naturales
Costureros		Costureros	U D D		RDD		
			U D D D				
					RDDD		
			U D D	E B B	RDDD		
F.Producción/Merca							
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Preci	o en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg		C	omercialización	Direc	ta III Indirec	ta 🗆 Fe	rias 📕 Otras 🗌
G. Observaciones y	Recomendaciones				-		
Estos productos so interes deaprender	n de altisima calidad. La este tipo de oficio tan va	astimosamente no exi alioso.	ste alguien que to	enga el			
				10.0	<b>=</b>		
Responsable: Alexa			Fecha:29.05	/00			
Código	Tipo de				Aseso	ría	



Responsable: Alexander Freese

Sistema

### FICHA DE PRODUCTO





Piezas: cuadro	Línea: Cuadi	ros religiosos		Artesano: Martha Lucía Pombo
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Carpintería y pintura	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Buga
Técnica: Corte, Talla y pintura al oleo	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural: madera	Color: mate			Corregimiento:
Materia Prima:óleo madera	Certificado H	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población:Ciudad
	0-0			Desais
Mercado Objetivo: Alto	Costo			Precio
Mercado Objetivo: Alto Producción/Mes:	Costo Unitario:			Unitario:

Fecha: 29.05/00



# FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



Departamento: Va	lle del Cauca		Direcciones:	Urb. Panorama(lomas	albergue)	
Ciudad/Municipio	: Buga		Teléfonos:	092-2270810		
Vereda:			Correo E @:			
Tipo de población			Etnia:			
Nombres/ Entidad	//Contacto local:					
Datos/Entidad/Co	ntacto Local:					
B. Artesanos respo	onsables					
Nombre: Martha I			Nombre:			
Documento de ide	ntidad:		Documento d	le identidad:		
Edad: 40			Fecha de nac	imiento:		
Formación: Super	ior		Formación:			
Idiomas: Ingles			Idiomas:			
Nombre o razón S	ocial:		Fecha de crea			
Nit:		1	No. Integrant	.00.1		
Personería Jurídic			Mujeres: 1 Hombres:			
Representante Leg	gar: Entidades Bancarias:		nombres.			
Numeros Cuentas	Entidades Bancarias.					
D: El oficio						
Oficio: pintura	Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recurso	os Naturales:		
Técnica: pintura a			Materia	s Primas:óleos, vinilos		
Insumos: Diferen						
Herramientas/Mác	quinas/Otros:Las necesaria	as para el oficio de	pintor al óleo			
E.Los Productos						
Pieza	Nombre	Línea	Función C	Calidad	Acabados	
Marcos	Nombie	Marcos		B B R D D	redoudos	
Repisas		Repisas	U D D E			
Cuadros		Cuadros	UDDDE			
Cuturos		Culturos	U D D D			
				B B R D D	mate co	lores naturales
				B B R D D		
			U D D D	BO BO RO DO		
				BO RO DO		
			U D D D	B B R D D		
F.Producción/Mer	andan					
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tallle	r Precio en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Troducto	Troduccion/wes (e)	Costo	Trous on range	z z z z z z z z z z z z z z z z z z z		
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa III Indirec	to For	ias 📕 Otras 🗆
	y Recomendaciones		Comercianzacion	Directa ass munec	ta - Tel	ias sas Ottas
		da a a mana d = =				
Muy bien lograd	ede catalogar como el de	decorarador.				
may ofth logiat						
Responsable: Ale	xander Freese		Fecha:29.05/0	00		
Código	Tipo de			Aseso	oría	
THE THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NOT THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IS NAMED IN COLUMN TWO I	A 4 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1				The second second	







Piezas: Muñecos de trapo	Línea: muñe	ecos		Artesano: Angela María Casdtellanos
Nombre:	Referencia:			Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Muñequería	Largo:	Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Buga
Técnica:	Diámetro:	Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural:	Color:			Corregimiento:
Materia Prima:Telas	Certificado I	Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población:Ciudad
Mercado Objetivo: media y alta	Costo			Precio
Producción/Mes:	Unitario:			Unitario:
Empaque: Por definir	P.Mayor:			P.Mayor:
Embalaje: Por definir	Empaque:Po	r definir		Empaque:Por definir
Observaciones: Muñequería de alta calic Esta asesoría seríaenfocada a la de empa	dad con espectativas a ques para la exportac	la exportació ión.	n.	

Responsable: Alexander Freese Fecha: 29.05/00

Sistema



## FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



71.Datos Gener	ares				
Departamento: Va	lle del Cauca		Direcciones: Ca	alle 4 #2-51	
Ciudad/Municipio	: Buga		Teléfonos:	092-2271054	
Vereda:			Correo E @:	castelam@uniwe	b.net.co
Tipo de población	: Urbana		Etnia:		
Nombres/ Entidad	/Contacto local:				
Datos/Entidad/Cor	ntacto Local:				
B. Artesanos respo	onsables				
Nombre: Angela M			Nombre:		1
Documento de ide			Documento de	identidad:	
Edad: 41	iitidad.		Fecha de nacim		
Formación: Superi	Or		Formación:	nento.	
Idiomas:	OI.		Idiomas:		
Tulomas.			idiomas.		
Nombre o razón S	osialı			,	
Nit:	ociai:		Fecha de creaci		
			No. Integrantes:	.1	
Personería Jurídica			Mujeres: 1		
Representante Leg			Hombres:		
Numeros Cuentas	Entidades Bancarias:				
D: El oficio					
Oficio: Muñequerí	a Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recursos	Naturales:	
Técnica: muñeque				Primas:Telas	
Insumos: Telas					
Herramientas/Mág	uinas/Otros:Maquinas de	cocer. Pinturas, br	ochas		
E.Los Productos	Tax at	T- :			
Pieza	Nombre	Línea		idad	Acabados
muñeca	muñeca	muñeca	U D D E		
Osos	OSO	Osos	U D D E		
			U D D E		
			U D D E		
			U D D E		muy buenos
			U D D E	B R D	
			U D D E	B R D	
			U D D E	B R D	
				B R D	
F.Producción/Mero	radeo	*			
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Talller	Precio en Bogotá	Peso Costo Empaque
	110000010101000(0)		Treese en runner	Titelo en Bogota	1 coo Costo Emparede
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa III Indirect	ta 🗆 Ferias 📕 Otras 🗆
The second secon	Recomendaciones		Comercianzación	Directa assa muneci	ta - Ferras BB Otras -
		on Tions decision	les es les		
Munecas de alta d	calidad con vista a export pero su variedad de produ	ar. Tiene deficience	ias en los empaques		
apo exportación	pero su variedad de prodi	icios es muy buena			
	constant Parameter		P-1-20 05/00		
Responsable: Alex			Fecha:29.05/00		
Código	Tipo de			Aseso	ría





Artesano: Ana Cecilia Restrepo



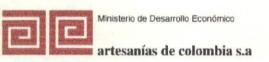
Nombre:	Referencia:		Departamento: Valle del Cauca
Oficio:Pintura	Largo: Ancho:	Alto:	Ciudad/Municipio:Buga
Técnica: Pintura	Diámetro: Pe	so:	Localidad/Vereda:
Recurso Natural:	Color: mate		Corregimiento:
Materia Prima:òleo, vinilo	Certificado Hecho a Mano	: NO	Tipo de Población:Ciudad
Mercado Objetivo: Alto	Costo		Precio
Producción/Mes:	Unitario:		Unitario:
Empaque: Por definir	P.Mayor:		P.Mayor:
Embalaje: Por definir	Empaque:Por definir		Empaque:Por definir

Línea: Baules

observaciones: Son Productos decorados. Tiene un gran trabajo manual y productos muy diversos.

Fecha: 29.05/00 Responsable: Alexander Freese

Piezas: Cofres



## FICHA DELPRODUCTOR/TALLER



Departamento: Va	ille del Cauca		Direcciones	s: Calle 16 S	ur#7-27		
Ciudad/Municipio	o: Buga		Teléfonos:	092-2	287094		
Vereda:			):				
Tipo de población	: Urbana		Etnia:				
Nombres/ Entidad	i/Contacto local:	il.					
Datos/Entidad/Co	ntacto Local:						
B. Artesanos respe	onsables						
Nombre: Ana Ceci	ilia Restrepo		Nombre:				
Documento de ide	entidad:		Documento	de identidad	1:		
Edad: 43			Fecha de na	acimiento:			
Formación: Super	ior		Formación:				
Idiomas:			Idiomas:				
Nombre o razón S	Social:		Fecha de cr	eación:			
Nit:			No. Integra	ntes:1			
Personería Jurídic			Mujeres: 1		100		
Representante Leg			Hombres:				
Números Cuentas	Entidades Bancarias:						
D: El oficio							
Oficio: decoració	n Combinación	de Materiales: Si	■ No □ Recur	sos Naturale	s: maderas		
Técnica: pintura a			Mater	ias Primas:			
Insumos: óleos, v							
Herramientas/Mác	quinas/Otros:pinturas, bro	chas, pinseles, cala	dora				
E.Los Productos							
Pieza	Nombre	Línea	Función	Calidad		Acabado	9
Cofres	, tomore	Cofres		E B		readudo	
candelabros		candelabros	U D D				
porta vasos		porta vasos		E B			
individuales		individuales		E B			
				E B		r	muy buenos
			U D D		R D D		
				E B			
				E B			
			U D D D	E B B	R D D		
F.Producción/Mer	cadeo						
Producto	Producción/Mes (U)	Costo	Precio en Tall	ler Precio	en Bogotá	Peso	Costo Empaque
Costo Transp./Kg			Comercialización	Directa	Indirect	a Fe	erias 🔳 Otras 🗆
	y Recomendaciones		Comercialization	Directa	in mance	10	and but Ontio
Tiene un estilo n	nuy peculiar, que hace rea	slmente sobresalir l	los ojetos decorado	s.			
Sus técnicas son	muy buenas, seguramente	e por sus estudios e	n este campo.				
					]		
\			Fashs 20.05	/00	1		
Responsable: Alex	rander Freese		Fecha: 29.05	/00	Acaco	ml o	
(3/11/0/)	Timo do				Acaca	C19	

### 4-Logros y Conclusiones

#### 5-Conclusiones

Este diagnóstico se realizó en muy corto tiempo por un fenómeno caracteristico de los "artesanos" de Buga. En esta ciudad, prevalece el término de "artesano" para el oficio de decorador.

Igualmente que los artesanos de Cali, algunos de los artesanos, gestionan la forma de exportar sus productos con ayuda de capacitaciones que se han llevado a cabo, atra vez del convenio Artesanias de Colombia y la corporación de Desarrollo Productivo del Cuero CDP quienes han logrado un muy buen resultado.

En esta ciudad existe un problema sociocultural complejo.

La mitad de los artesanos son de clase alta mientras el otro 50% obtiene su diario substento de las artesanías, lo cual dificulta poder enfocar un trabajo en grupo, que creo sería la mejor solución para buscar otro tipo de mercados.

Con ellos existe la posibilidad de trabajar con la Cámara de Comercio, para enfocar toda la producción a los fines de semana donde la ciudad de Buga recibe cantidades de personas en romería.

Se busca encontrar un sitio adecuado al lado de la basílica del señor de los milagros para usarlo como sitio de exposición permanenete para los artesanos del Valle del Cauca. Realizé una visita a la Camara de Comercio en donde se discutió la posibilidad de proponer un trabajo conjunto entre artesanos, Artesanias de Colombia SA y La Camara de Comercio

de Buga y Tuluá.

5. Observaciones y recomendaciones

En general se llevó a cabo un buen trabajo, todas las actividades muy bien coordinadas

por el CDP.

Pienso que en todas las tres ciudades existen problemas internos que deberían

solucionarse antes de hacer algún tipo de asesoría, como por ejemplo el problema que

existe entre los artesanos de Cali y la Alcaldía.

Una de las actividades importantes que creo tienen prioridad en este momento, es la de

crear una estrategia con la Camara de Comercio de Buga ( Yamile Pedraza ) y la Camara

de Comercio de Tuluá (Francisco Javier Granda Mena) para lograr una comercialización

mas específica he intensificar asesorias en producción, diseño y control de calidad.

En el caso de llevar a estas tres ciudades una asesoría profunda y concisa, se deve

preveer la presencia de un diseñador textil donde realmente se necesita de su apoyo.

Atentamente:

Alexander Freese DI

6. Fichas de control de asistencia



### ACTIVIDADES DE DISEÑO CONTROL DE ASSISTENCIA DIAGNÓSTICO CIUDAD DE TULUÁ

No.	APELLIDOS Y NOMBRES	IDENTIFICACIÓN	FECHAS DÍA ACTIVIDADES HORAS DÍAS	15	16	17	18	INFORMACIÓN RESUMEN
								Secuencia
1	OCTAVIO LONDOÑO			V	V	V	V	Zona Corpes/Departamento: VALLE DEL CAUCA
2	RUBÉN DARÍO MÁRQUEZ			V	V	V		Municipio/ciudad: TULUÁ
3	ESTHER ARROYAVE			V	V	V	V	Núcleo Artesanal:
4	DAVID TERRANOVA			V	V	V	V	Orientador: ALEXANDER FREESE
5	INÉSAMPARO VALENCIA			V	V	V	V.	Provecto: DIAGNÓSTICO Mes: MARZODE 1999
6	GUSTAVO RESTREPO			V	И	N	V.	FECHAS
7	CARLOS HOLMES ARIAS			V	И	N	V.	
8	JOSÉ RAÚL SALAMANCA			V	И	V	V	Inicia Termina
9	CARLOS ESCOBAR			V	V	V	V	Dia: 15 Mes: 03 Año: 1999 Dia: 18 Mes: 03 Año: 1999
10								ACTIVIDAD
11								Oficio: VARIOS
12								Técnica
13								Tipo de accción: DIAGNÓSTICO
14								Modalidad
15								Duración (horas): 8 horas diarias en total 32 horas
16								TIEMPO APLICADO
17								Teoría (horas): 32 Practica (horas):
18								MOVIMIENTO DE PARTICIPANTES
19								Ingreso: 9 Hombres 7 Mujeres 2
20								Deserción: 0 Hombres 0 Mujeres 0
21								Egresos: 9 Hombres 7 Mujeres 2

LOS ARTESANOS DE LA CIUDAD DE TULUÀ SE DESEMPEÑARON DE LA MEJOR FORMA, MOSTRANDO EL MAXIMO DE SU INTERÉS.

### ACTIVIDADES DE DISEÑO CONTROL DE ASSISTENCIA DIAGNÓSTICO CIUDAD DE BUGA

No.	APELLIDOS Y NOMBRES	IDENTIFICACIÓN	FECHAS DÍA ACTIVIDADES HORAS DÍAS	14	INFORMACIÓN RESUMEN
					Secuencia
1	ANGELA CASTELLANOS			V	Zona Corpes/Departamento: VALLE DEL CAUCA
2	CLAUDIA RAMIREZ VELEZ			V	Municipio/ciudad: BUGA
3	JAQUELINE RODRIGUEZ			V	Núcleo Artesanal:
4	LUCY GIRÓN DE P.			V.	Orientador: ALEXANDER FREESE
5	MARTHA LUCÍA POMBO			V, III	Provecto: DIAGNÓSTICO Mes: MARZODE 1999
6	ANA CECILIA RESTREPO			V. III	FECHAS
7	UBALDO RODRIGUEZ			V. III	Total Training
8	FABIO ATIEL CASTILLO			V.	Inicia Termina
9	OCTAVIO GUZMÁN			V	Dia: 14 Mes: 03 Año: 1999 Dia: 14 Mes: 03 Año: 1999
10	OSWALDO LENIZ				ACTIVIDAD
11					Oficio: VARIOS
12					Técnica
13					Tipo de acceión: DIAGNÓSTICO
14					Modalidad
15					Duración (horas): 8 horas diarias en tota 8
16					TIEMPO APLICADO
17					Teoría (horas): 8 Practica (horas):
18					MOVIMIENTO DE PARTICIPANTES
19					Ingreso: 10 Hombres 4 Mujeres 6
20					Deserción: 0 Hombres 0 Mujeres 0
21					Egresos: 10 Hombres 4 Mujeres 6



### ACTIVIDADES DE DISEÑO CONTROL DE ASSISTENCIA DIAGNÓSTICO CIUDAD DE CALI

No.	APELLIDOS Y NOMBRES	IDENTIFICACIÓN	FECHAS DÍA ACTIVIDADES HORAS DÍAS	10	11	12 13	INFORMACIÓN RESUMEN
							Secuencia
1	JOSE REINEL CASTRILLÓN			V	V	ИИ	Zona Corpes/Departamento: VALLE DEL CAUCA
2	TULIA MARÍA GUERRERO			V	V	VV	Municipio/ciudad: SANTIAGO DE CALI
3	JUDITH ROSERO			V	V	W	Núcleo Artesanal:
4	ARTESOL		100	V	V	VV	Orientador: ALEXANDER FREESE
5	HUMBERTO VALENCIA			V	V	M	Provecto: DIAGNÓSTICO Mes: MARZODE 1999
6	ALFREDO GUERRERO			V	И	ИИ	FECHAS
7	URUBÉN RODRIGO RAMIREZ			V	V	VV	Tarmina Tarmina
8	JADS			V	V	ИИ	Inicia Termina
9	GLORIA SALGADO			V	V	VV	Dia: 10 Mes: 03 Año: 1999 Dia: 13 Mes: 03 Año: 1999
10	ABRAZARTE			V	И	MM	ACTIVIDAD
11	GILDARDO CADENA			V	N	MM	Oficio: VARIOS
12	ANGELA MARÍA NUÑEZ			V	V	VV	Técnica
13	ANA BOLAÑOS			V	V	VV	Tipo de accción: DIAGNÓSTICO
14	GERMÁN TORO			V	V	VV	Modalidad
15	HUMBERTO MOLINA			V	И	VV	Duración (horas): 8 horas diarias en total 32
16	DIANA NIETO			И	V	VV	TIEMPO APLICADO
17				$\Box$			Teoría (horas): 32 Practica (horas):
18				П			MOVIMIENTO DE PARTICIPANTES
19							Ingreso: 10 Hombres 4 Mujeres 6
20							Deserción: 0 Hombres 0 Mujeres 0
21							Egresos: 10 Hombres 4 Mujeres 6

## 7. referencias bibliograficas

- Separa el tiempo Atlas Panoramico de Colombia Mapa 22
   Valle del Cauca
- 2- Atlas de Colombia Instituto geográfico Agustin Codazi
- 3- CD-Rom Junta de Ferias y Exposiciones de Tuluá

